

外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら -グローバルリーフ-

中国語/海外富裕層向け投資用不動産販売(コンサルタント) 【不動産業界未経験者歓迎/年間休日125日】

海外富裕層向け事業の開始にあたり、プロジェクトマネージャー候補を募集します。

Job Information

Recruiter

Global Leaf

Job ID

1561273

Industry

Real Estate Brokerage, Management

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Meguro-ku

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Hourly Rate

想定年収:400万円~600万円+インセンティブ ☆実績に応じて、3年目で1,000万円以上を目指せる環境です!

Work Hours

10時00分~19時00分(実働8時間) ※20時30分に全従業員完全退社となります。

Holidays

■週休2日制(土曜、日曜) ■国民の祝日■慶弔休暇 ■年末年始休暇 ■年次有給休暇、他 ※年間休日:125

Refreshed

November 21st, 2025 01:00

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【業務概要】

海外富裕層向け事業の開始にあたり、主にコンサルタント業務を担当してくださるプロジェクトマネージャー候補として ジョインいただきます。立ち上げ段階でもあるため、事業の進捗状況や個人の実績・適性に応じて既存事業(国内富裕層向 け海外不動産営業)をお任せする場合もございます。

- ■商材:国内不動産(戸建て、コンドミニアム、一棟、商業施設など)
- ■顧客:欧米やアジアなど外国籍の富裕層(経営者・投資家・エリートサラリーマン)

【具体的な業務内容】

- ■アポイント獲得のためのアプローチ
- ■国内不動産コンサルティング
- ■現地でのお客様案内
- ■契約関連業務
- ■既存顧客へのリテンションや新規顧客獲得にあたって企画提案、実行
- ■CRM活用による顧客管理の徹底、カスタマーサクセス連携

【売上日標】

ノルマはありませんが、チーム/個人で目標を設定する想定です。

【入社後の教育体制・環境】

- ■上長が1名つき育成していきます。
- ■オンボーディング:不動産業界知識・物件知識等インプット+ロープレ練習
- ■デイリーMTG:1~2ヶ月マンツーで実施します
- ■1人立ち目安:3ヶ月-6ヶ月

【募集背景】

新規事業の初期メンバー募集

Required Skills

【必須スキル/経験】

- ■営業もしくは販売営業の経験1年以上、かつ、何らかの明確な実績(達成率、成績上位等)
- ■中国語:ビジネスレベル(実務で支障なく交渉・説明ができるレベル)
- ■日本語:ネイティブレベル
- ■Excel / Googleスプレッドシートの基本操作
- ☆不動産業界経験不問です。

【歓迎スキル/経験】

- ■宅地建物取引士免許保有者
- ■英語:ビジネスレベル

【こんな方に向いています】

- ■海外に関わるチャンスのある仕事をしたい方
- ■ベンチャーで圧倒的な成長を遂げたい方
- ■大きな市場規模のビジネスに携わりたい方
- ■営業以外にも幅広い業務にチャレンジしたい方
- ■不動産TECHなど、新しい領域に挑戦してみたい方
- ■20代中心の若いチームの中で主体的に活躍したい方 ■スピード感を持って業務に取り組むのが得意な方
- ■多様な文化・価値観を尊重しながら柔軟に対応できる方

Company Description