

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

セールスマネージャー

セールスマネージャー

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1561124

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

10 million yen ~ 12 million yen

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed

October 9th, 2025 15:30

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

セグメントセールスマネージャーとして、産業/製造業界の顧客基盤を拡大し、売上目標を達成するための戦略を策定・実行します。顧客との信頼関係を築き、長期的なパートナーシップを構築する役割です。

Client Details

この企業は、産業/製造業界で強い存在感を持つ中規模の組織です。革新的な製品とサービスを提供し、業界内で高い評価を得ています。

Description

- 産業/製造業界の顧客に対するセールス戦略の策定と実行
- 売上目標の達成に向けた市場分析とアプローチ方法の提案

- 新規顧客の開拓および既存顧客との関係強化
- チームメンバーとの協力と情報共有を通じた業績向上
- 製品やサービスに関するプレゼンテーションの実施
- 顧客からのフィードバックを収集し、製品改善に反映
- 定期的な報告書の作成と上司への報告
- 業界動向の把握と競合分析

Job Offer

- ハイブリッド型の柔軟な働き方（在宅勤務可能）
- 通勤手当を含む充実した福利厚生
- 社会保険および健康保険完備
- 業界でのキャリアアップの機会

ぜひご応募いただき、セグメントセールスマネージャーとして産業/製造業界で新たな一歩を踏み出してください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

A successful Segment Sales Manager should have:

- 営業または関連分野での実務経験
- 産業/製造業界に関する基本的な知識
- 顧客との関係構築に優れたコミュニケーションスキル
- 戦略的な思考と問題解決能力
- チームでの協力を重視する姿勢
- 日本語での流暢なコミュニケーション能力（英語スキルがあれば尚可）

Company Description

この企業は、産業/製造業界で強い存在感を持つ中規模の組織です。革新的な製品とサービスを提供し、業界内で高い評価を得ています。