

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## セールスマネージャー

## セールスマネージャー

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1561122

## Industry

Electronics, Semiconductor

## Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Kanagawa Prefecture

## Salary

9 million yen ~ 11 million yen

## Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

## Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

## Refreshed

October 9th, 2025 14:54

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

No permission to work in Japan required

## Job Description

このポジションでは、営業部門をリードし、業績向上を目指していただきます。顧客との関係構築と新規ビジネス開拓を通じて、製造業界での成長に貢献していただきます。

## Client Details

この企業は製造業界に特化した中規模の企業で、顧客ニーズに応える製品とサービスを提供しています。革新的な製造プロセスと顧客志向のアプローチで信頼を築いています。

## Description

- 営業チームのマネジメントおよび目標設定
- 既存顧客との関係維持と深耕
- 新規顧客の開拓と市場分析
- 営業プロセスの効率化と改善提案
- 製造業界のトレンドを把握し、戦略に反映
- 売上データの分析とレポート作成
- 他部門との連携によるプロジェクト管理
- 顧客からのフィードバックを製品改善に活用

#### Job Offer

- 通勤手当、社会保険、健康保険などの福利厚生
- ハイブリッド勤務体制
- チームリーダーとして成長できる環境
- 横浜市（神奈川県）での勤務

製造業界でのキャリアをさらに広げたい方は、ぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

---

#### Required Skills

A successful Sales Manager should have:

- 営業または関連分野での実務経験
- 製造業界に関する知識と理解
- チームマネジメントのスキル
- 優れたコミュニケーション能力
- 日本語および英語でのビジネスレベルの言語能力
- データ分析やレポート作成の能力
- 顧客志向のアプローチと問題解決能力

---

#### Company Description

この企業は製造業界に特化した中規模の企業で、顧客ニーズに応える製品とサービスを提供しています。革新的な製造プロセスと顧客志向のアプローチで信頼を築いています。