

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

アカウントマネージャー・フレグランス

アカウントマネージャー・フレグランス

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1561115

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

October 9th, 2025 14:19

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

香料業界での営業経験を活かし、既存顧客との信頼関係を深め、新規のビジネスチャンスを開拓するポジションです。フレグランス業界における専門知識を活かし、顧客に最適なソリューションを提供する役割を担います。

企業情報

この企業は、香料業界に特化したフレグランス分野でのリーダー企業です。小規模ながらも、顧客に高品質な製品を提供することに注力しており、業界内での信頼を築いています。日本を拠点に、国内外の顧客と連携しながら事業を展開しています。

職務内容

- ・ 既存顧客との関係を維持・強化し、持続可能なビジネスを構築する。
- ・ 新規顧客の開拓を行い、香水市場でのプレゼンスを拡大する。
- ・ クライアントのニーズを分析し、適切なソリューションを提案する。
- ・ チーム内および他部門との連携を通じて、プロジェクトを推進する。

- 市場動向や競合他社の情報を収集し、戦略に反映させる。
- 売上目標を達成し、会社の成長に貢献する。
- 定期的なレポート作成と上司への報告を行う。
- 日本を拠点に、国内外の顧客への対応を行う。

条件・待遇

- 年収720万～1000万円の競争力のある給与。
- 健康保険や福利厚生制度の充実。
- 香料業界でのキャリアをさらに発展させる機会。
- 安定した環境での長期的な雇用。

このポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。あなたのご経験を活かせる場がここにあります！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

Required Skills

営業担当者として成功するためには、以下のような資質が求められます：

- 香料業界またはFMCG業界での営業経験。
- 顧客ニーズを理解し、解決策を提案する能力。
- チームでの協力および部門間での調整力。
- 関東を基点とした国内外の出張に対応可能な柔軟性。
- 流暢な日本語とビジネスレベルの英語スキル。

Company Description

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。