



## 【大阪】法人営業（化学分野、水処理の配管部材）

◎年休125日◎英語活用／スイス本社・世界トップ級シェア

## Job Information

## Hiring Company

George Fischer Ltd.

## Job ID

1561076

## Industry

Machinery

## Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Kita-ku

## Salary

5 million yen ~ 7 million yen

## Work Hours

9 : 00 ~ 17 : 30

## Holidays

完全週休二日制／年間休日数125日／年間に給休暇／年末年始／夏季休暇

## Refreshed

January 6th, 2026 02:00

## General Requirements

## Minimum Experience Level

Over 1 year

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Basic

## Minimum Japanese Level

Business Level

## Minimum Education Level

High-School

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

## 《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・西日本エリアの法人顧客向けに配管部材の新規営業を担当
- ・世界的メーカーの技術と品質を武器に営業活動ができる
- ・少数精鋭の環境で裁量を持って働ける
- ・完全週休2日 & 年休125日／成果次第で海外インセンティブ旅行あり

**【業務内容】****■職務概要**

- ・ 関西および西日本地区の化学分野、水処理の営業担当者として、キアアカウントセールスを担当します。
- ・ 担当する製品、事業セグメント、営業／技術的な知識を発揮し、新規顧客開拓活動を主にお任せします。

**■職務詳細**

- ・ 対象となる新規主要顧客開拓のための、製品をおよびサービスの提案
- ・ 技術サービス部と協力してプレゼンテーション資料の準備。
- ・ 主要顧客を中心とした営業活動およびセミナーの実施。
- ・ 顧客の問題に対する正確な識別、分析、およびソリューションの提供。

**■製品について**

継手、パイプ、バルブ、駆動、プラスチック配管、センサ・計器等を扱います。環境先進国の欧州各国では社会インフラだけでなく、ショッピングモールや大学などの施設の空調設備配管、工場用水、排水配管などさまざまな分野でポリエチレン配管システムの利用が浸透しています。またデータセンター冷水配管でも同様に使用されており、近年は新設ラッシュもあり需要が高まっています。

**■会社の特徴**

ジョージフィッシャー株式会社は、スイスに本社を置くグローバル企業「Georg Fischer (GF)」グループの日本法人であり、1985年に日本での事業を開始して以来、高品質なパイピングシステムの提供を通じて、日本国内における産業インフラを支える存在として実績を積み重ねてきました。GFグループの中核事業である「GF Piping Systems」の製品と技術をベースに、水・化学薬品・ガスなどの安全かつ効率的な輸送を可能にする先進的な配管ソリューションを日本の市場に展開しています。

同社の大きな特徴は、グローバルな技術力と品質を背景に持ちながら、日本市場のニーズに柔軟に対応できる機動力を兼ね備えている点にあります。社員数は数十名規模と少数精鋭の組織ですが、営業・技術・施工管理・カスタマーサービスまで一貫した体制を整えており、大手化学メーカーや製薬会社、半導体関連企業など、要求水準の高い顧客に対しても高精度な提案・施工・サポートを提供しています。

**【雇用形態】**

正社員

**【給与】**

想定年収：500万円～700万円

※経験、スキル、年齢を考慮の上、同社規定により優遇

**【就業時間】**

9：00～17：30

**【勤務地】**

大阪府大阪市北区堂島2-4-27

**【休日休暇】**

- ・ 年間休日日数125日
- ・ 完全週休2日制（休日は土日祝日）
- ・ 年間有給休暇10日～（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）
- ・ 年末年始
- ・ 夏季休暇

**【待遇・福利厚生】**

- ・ 通勤手当
- ・ 退職金制度
- ・ 成果が評価されるインセンティブ制度：ハワイ、グアム、沖縄など高級ホテルでのインセンティブツアー実績あり

---

**Required Skills****【必須要件】**

- ・ 有形法人営業のご経験がある方、または工場のパイプ・配管に関わる経験のある方（営業経験不問）
- ・ 製品のマニュアルが英語のため、英語の読みに抵抗がない方

**【歓迎要件】**

- ・ 日本語ビジネス上級レベル
- ・ 理系学部出身の方

**【求める人物像】**

- ・ セルフスターターな方

---

**Company Description**