

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

京都ブティックホテルーSales Director

京都ブティックホテルーSales Director

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1560990

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kyoto Prefecture

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

October 7th, 2025 15:28

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

京都のラグジュアリーホテルにて、営業部門を統括する「Director of Sales」ポジションがオープン。世界的ブランドの認知拡大と収益向上を担う、裁量の大きなポジションです。

企業情報

世界的ラグジュアリーブランドのアジア進出施設として誕生し、国内大手企業との共同運営により、安定した基盤を持つ宿泊施設です。京都の自然・文化・芸術に囲まれた唯一無二の滞在体験を提供することをコンセプトに、国内外のゲストに上質なホスピタリティを届けています。

職務内容

- 販売戦略の計画と実行をリードする
- 営業チームの管理と指導
- 顧客との関係構築および維持
- 市場動向の分析と新たなビジネス機会の特定
- 販売目標の達成と進捗管理
- 他部門と連携して顧客満足度の向上を図る
- Commercial Directorへのレポート

条件・待遇

- アジア初のブランドをけん引
- 大手企業の安定基盤
- Sales部門を統括するやりがい
- 充実の福利厚生

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Maria Hotta at +813 6832 8696.

Required Skills

- ホテル、観光業界での経験
 - 営業チームの管理経験
 - 分析的思考と問題解決能力
 - 優れたコミュニケーションスキル
 - 戦略的な視点での計画能力
 - 日本語：ネイティブレベル
 - 英語：ビジネスレベル以上
-

Company Description

世界的ラグジュアリーブランドのアジア進出施設として誕生し、国内大手企業との共同運営により、安定した基盤を持つ宿泊施設です。京都の自然・文化・芸術に囲まれた唯一無二の滞在体験を提供することをコンセプトに、国内外のゲストに上質なホスピタリティを届けています。