



## PR/086968 | Account Manager

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment USA

#### Job ID

1560967

#### Industry

Other (Manufacturing)

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

United States

#### Salary

Negotiable, based on experience

#### Refreshed

December 30th, 2025 15:00

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

None

#### Minimum Japanese Level

None

#### Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

#### Visa Status

No permission to work in Japan required

### Job Description

#### 職務概要

電子部品のグローバルリーダー企業にて、リージョナルセールスマネージャーとして、北米および南米地域における売上拡大と戦略的アカウントの管理を担当していただきます。

このポジションでは、直販および代理店販売の管理、設計導入（Design-In）支援、新規・既存顧客へのビジネス開発をリードします。

顧客対応の中心的な窓口として、コミュニケーション、課題解決、訪問調整などを行い、顧客満足度とアカウントの成功を確実にします。

#### 職務内容

- \* 売上目標やKPI達成に向けた戦略的な営業計画の立案と実行
- \* 新規ビジネス機会の発掘、見積対応、リードへのフォローアップ
- \* 定期的な訪問や技術サポートを通じた顧客との関係構築・維持
- \* 顧客プロジェクト、プレゼンテーション、設計採用の窓口として対応
- \* 社内チームおよび海外拠点と連携し、顧客ニーズへの対応と国際ビジネスの拡大
- \* 市場動向の把握と、戦略立案に向けたマネジメントへの情報提供
- \* 正確な売上予測、報告書作成、CRMデータの管理
- \* プrezentationや研修を通じた新製品のプロモーションと製品知識の向上

応募資格

- \* 学士号取得が望ましい。営業関連の実務経験2~3年程度
- \* 電子工学やOEM製品に対する基本的な理解または興味
- \* 日本語の読み書き・会話ができる方歓迎（必須ではありません）
- \* 営業、国際ビジネス、プロジェクトマネジメントへの興味または経験
- \* 顧客、社内チーム、ビジネスパートナーとの優れた口頭・書面でのコミュニケーション能力
- \* 細部に注意を払える力と、複数の業務を同時に管理できる能力
- \* Microsoft Word、Excel、PowerPoint、Outlookの操作スキル
- \* 有効な運転免許証と、顧客訪問が可能な信頼性のある車両を保有していること

基本給 USD70,000-80,000 (DOE)

勤務地 イリノイ州 シカゴ

**Notice:** By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.us/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.us/terms-of-use>

---

Company Description