



PR/086967 | Inside Sales

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment USA

Job ID

1560966

Industry

Other (Manufacturing)

Job Type

Permanent Full-time

Location

United States

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

January 13th, 2026 02:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

None

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

職務概要

インサイドセールスのポジションは、会社の成長目標と最高水準の顧客満足の達成に向けて、外勤営業スタッフを包括的にサポートし、分析を行う役割です。このポジションでは、営業、マーケティング、カスタマーオペレーションなどの部門と連携し、日本本社や海外拠点を含むグループ企業全体と直接協力しながら、必要な営業活動を推進していきます。

職務内容

- * 製品仕様や適合書類に関する顧客からの問い合わせに対応し、社内チームと連携して顧客および会社の目標達成を支援する
- * 技術資料の取得、必要書類の準備、サンプル注文および納期管理を通じて営業チームをサポートする
- * 顧客からのRFQ（見積依頼）に対応し、製品情報の確認と正確な記録の管理を行う
- * 顧客マスターデータの管理（登録プロセス、価格更新、システムへのアップロードなど）を担当する
- * 注文エラーや取引停止の問題を、アカウントマネージャーやカスタマーサービスチームと連携して解決する
- * 緊急サンプルの依頼に対応し、在庫管理、出荷書類の準備、適切なサンプル在庫の維持を行う

応募資格

- * 高校卒業必須。ビジネス関連の大学卒業者は尚可
- * 営業アシスタント、カスタマーサービスなどの関連業務で3年以上の経験
- * 営業およびカスタマーサービスの基本的な知識
- * 電子部品や電子機器に関する基本的な理解

- * SAPやMicrosoft Dynamics CRMなどの業務用ソフトウェアの使用経験
- * Microsoft Outlook、Excel、Word、PowerPointの操作スキル
- * 丁寧で礼儀正しいコミュニケーション能力（口頭・書面）
- * 細部に注意を払える正確性と、優れた業務整理・マルチタスク能力
- * 最小限の指示で自律的に業務を進められる能力
- * 長時間の座位と時折の立位に対応できる方

基本給 USD55,000-60,000 (DOE)

勤務地 カリフォルニア州 サンディエゴ

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.us/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.us/terms-of-use>

Company Description