



【企画推進職（米国不動産事業サポート）】＼年収528～900万／@東証上場の大手不動
産@銀座、名古屋、大阪

富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売！国内の米国不動産販売分野でトップクラス

Job Information

Recruiter

[JobImpulse](#)

Job ID

1560707

Industry

Property Developer, House-builder

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Hourly Rate

年収例：528万円～900万円、月給36～54万円（基本給24.2～38.2万円+固定残業代8.75～13.12万円／月42h

Work Hours

9:15～18:15（フレックスタイムなし）休憩60分

Holidays

115日（週休2日制）+計画有給含め実質117日 年末年始休暇／慶弔休暇／産休・育休制度あり

Refreshed

February 9th, 2026 01:00

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

「アメリカ不動産をもっと身近に」をミッションに、富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売。グループ会社を活用し
「海外不動産を担保にした融資」を実現するなど、他社との差別化を図っています。仕入れから販売、アフターサポート（管理・修繕・売却）まで一貫して提供。管理物件数5,000棟を突破し、国内の米国不動産販売分野でトップクラスの実績を誇ります。

企画推進職（米国不動産事業サポート）

仕事内容

- 米国現地法人（LA, ダラス, アトランタ, ヒューストン, ハワイ）との連携・調整
 - 米国不動産の修繕・テナント付け・税務サポート・売却業務など専門性の高いバックエンド業務
 - 営業チームと連携し、顧客へのサービス改善・プロセス構築を担当
 - 各種データ分析や施策立案を通じて事業拡大を推進
-

Required Skills

- 必須条件：
 - 大学卒業以上
 - TOEIC650点程度の英語力（英語に抵抗のない方）
 - 当社のビジョンに共感し、事業拡大に貢献できる方
 - 欲望条件：
 - 金融機関・コンサルティング会社での業務経験
 - 投資用不動産に関する知識やバックオフィス企画・推進経験
 - M&A・財務・税務などの知識を活かしたい方
 - FP・簿記・宅建等の資格保有者
 - 自ら課題を見つけ、改善提案ができる方
-

Company Description