



【営業職（ウエルス・マネジメント事業部）】 \ 年収528～900万 / @東証上場の大手不動産@銀座、名古屋、大阪

富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売！国内の米国不動産販売分野でトップクラス

## Job Information

### Recruiter

JobImpulse

### Job ID

1560704

### Industry

Property Developer, House-builder

### Company Type

Large Company (more than 300 employees)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

5 million yen ~ 9 million yen

### Hourly Rate

年収例：528万円～900万円、月給36～54万円（基本給24.2～38.2万円＋固定残業代8.75～13.12万円／月42h

### Work Hours

9:15～18:15（フレックスタイムなし）休憩60分

### Holidays

115日（週休2日制）＋計画有給含め実質117日 年末年始休暇／慶弔休暇／産休・育休制度あり

### Refreshed

February 9th, 2026 01:00

## General Requirements

### Career Level

Entry Level

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

「アメリカ不動産をもっと身近に」をミッションに、富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売。グループ会社を活用し\*\*「海外不動産を担保にした融資」\*\*を実現するなど、他社との差別化を図っています。仕入れから販売、アフターサポート（管理・修繕・売却）まで一貫して提供。管理物件数5,000棟を突破し、国内の米国不動産販売分野でトップクラスの実績を誇ります。

- 富裕層・法人顧客向けの米国不動産投資提案営業
  - 集客／反響営業
  - 金融機関・税理士事務所等へのリード営業（新規開拓・リレーション構築）
  - 顧客資産状況に応じた収支シミュレーション・税優遇提案
  - 契約・決済業務、購入後のアフターフォロー
- 

## Required Skills

- **必須条件：**
    - 大学卒業以上
    - TOEIC650点程度の英語力（英語に抵抗のない方）
    - 当社のビジョンに共感し、事業拡大に貢献できる方
  - **歓迎条件：**
    - 金融機関出身者
    - 投資用不動産営業経験者
    - M&A・富裕層向け営業経験者
    - FP・簿記・宅建等の資格保有者
    - 自らの成長を会社の成長と結びつけられる方
- 

## Company Description