



【営業職(ウエルス・マネジメント事業部)】 \ 年収528~900万/@東証上場の大手不動産@銀座、名古屋、大阪

## 富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売!国内の米国不動産販売分野でトップクラス

### Job Information

### Recruiter

JobImpulse

### Job ID

1560704

### Industry

Property Developer, House-builder

# **Company Type**

Large Company (more than 300 employees)

### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

5 million yen ~ 9 million yen

### **Hourly Rate**

年収例:528万円~900万円、月給36~54万円(基本給24.2~38.2万円+固定残業代8.75~13.12万円/月42h

## **Work Hours**

9:15~18:15 (フレックスタイムなし) 休憩60分

### Holidays

115日(週休2日制)+計画有給含め実質117日 年末年始休暇/慶弔休暇/産休・育休制度あり

# Refreshed

November 17th, 2025 00:00

# General Requirements

### **Career Level**

Entry Level

## Minimum English Level

**Daily Conversation** 

### Minimum Japanese Level

Native

## **Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

# Job Description

「アメリカ不動産をもっと身近に」をミッションに、富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売。グループ会社を活用し\*\*「海外不動産を担保にした融資」\*\*を実現するなど、他社との差別化を図っています。仕入れから販売、アフターサポート(管理・修繕・売却)まで一貫して提供。管理物件数5,000棟を突破し、国内の米国不動産販売分野でトップクラスの実績を誇ります。

- 富裕層・法人顧客向けの米国不動産投資提案営業
- 集客/反響営業
- 金融機関・税理士事務所等へのリード営業(新規開拓・リレーション構築)顧客資産状況に応じた収支シミュレーション・税優遇提案
- 契約・決済業務、購入後のアフターフォロー

# Required Skills

# 必須条件:

- 。大学卒業以上
- 。 TOEIC650点程度の英語力(英語に抵抗のない方)
- 。当社のビジョンに共感し、事業拡大に貢献できる方

### 歓迎条件:

- 。金融機関出身者
- 。投資用不動産営業経験者
- 。M&A·富裕層向け営業経験者
- 。FP・簿記・宅建等の資格保有者
- 。 自らの成長を会社の成長と結びつけられる方

# Company Description