



【リモート有&フレックス！】スタートアップ企業！位置情報AI事業/法人向けコンサルティング営業\年収600～1200万円

位置情報サービスを手掛ける企業の《Sales & Marketing》 リモート有

Job Information

Recruiter

[JobImpulse](#)

Job ID

1560696

Industry

IT Consulting

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary

6 million yen ~ 12 million yen

Hourly Rate

年収：600万円～1200万円 ご経験・キャリアによる ※約25時間のみなし残業代を含む

Work Hours

フルフレックス制 月間標準勤務時間160時間（リモート勤務制度あり）

Holidays

週休2日制（土日祝休）、有給休暇、夏季休暇2日、年末年始休暇5日

Refreshed

October 6th, 2025 15:04

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【ポジションの特徴】

・多様な専門家と連携できる環境

様々な分野の専門家と協力し、新しい知見を取り入れながら業務を進めることができます。

- ・社会課題を解決するプロジェクトに参画
- ・社会的なインパクトが大きいプロジェクトに携わり、課題解決を通じて持続可能な未来の実現に貢献します。
- ・コンサルタントやエンジニアと連携するチームワーク
- ・コンサルタントやエンジニアと一体となり、多様な視点を取り入れた最適な解決策をチームで生み出します。

【具体的な職務内容】

位置情報AI関連のプロジェクトおよびプロダクトを提案し、新規顧客の開拓および既存顧客との関係深化を担当いただきます。

- ・顧客リレーションの構築・維持
 - ・位置情報AI関連プロジェクト及びプロダクトの提案（提案書作成、プレゼンテーション）
 - ・契約条件の交渉・調整
 - ・ステークホルダーマネジメント
- （位置情報AIに関する知識は、既存社員と協力しながら学び、キャッチアップしていただきます。）

Required Skills

必須スキル

- ・法人営業の経験（3年以上）
- ・IT/IoT分野での業務経験

- ・日常会話レベルの英語スキル

歓迎スキル

- ・エンタープライズ企業への営業経験

求める人物像

- ・顧客志向でコミュニケーション力が高い人
- ・課題解決型の思考を持ち、提案力がある人
- ・チームワークを大切にし、協調性のある人

Company Description