

**日系企業向け求人の特化！**

ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人多数あり

**◆ベトナム勤務◆市場拡大をリードする【営業職】募集！※業界経験不問**

業界経験不問！事業を牽引する営業ポジションとして海外で活躍◎

## Job Information

**Recruiter**

HRnavi Joint Stock Company

**Hiring Company**

DEL VIETNAM

**Job ID**

1560644

**Industry**

Electric Power, Gas, Water

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Vietnam, ハノイ

**Salary**

3.5 million yen ~ 6 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

**Work Hours**

8:30-17:30

**Holidays**

休日：土曜、日曜、祝日（完全週休二日制）有給休暇：年12日

**Refreshed**

May 31st, 2026 03:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

## Job Description

ご紹介先は、LED照明をはじめとした製品を展開する企業のベトナム法人です。現地での市場拡大と新規顧客開拓を推進するため、営業職の増員募集を行っています。  
当ポジションでは、工業団地やプロジェクト現場への出張を伴いながら、新規顧客および潜在案件の開拓、製品提案、入札

書類作成から契約締結まで幅広く担当いただきます。顧客との交渉や契約履行のフォローアップも重要な役割です。現地の営業活動を主導し、売上管理や報告業務にも携わるため、営業力とマネジメント能力を發揮できる環境です。成長市場でのチャレンジを希望される方に最適なポジションです。

#### 【仕事内容】

当社ベトナム法人の営業職として、下記業務をご担当いただきます。

- ・新規顧客および潜在的なプロジェクトの開拓、市場拡大（工業団地／プロジェクト現場への出張あり）
- ・顧客のニーズに応じた製品の紹介・提案
- ・入札書類や見積書、協力条件書の作成、契約締結の推進
- ・顧客との交渉・契約締結およびその後の契約履行のフォローアップ
- ・顧客・プロジェクト情報の管理、顧客フォロー、会計部門と連携して売上管理
- ・営業報告書、業務報告書の作成

※入社後、約1カ月はタイで研修となります（研修にかかる費用は全額会社負担）

#### 【給与】

月給：Gross 2,000～3,000 USD

※経験や知識によりご相談させていただきます。

※試用期間：2ヶ月（その間の月給は85%）

※給与とは別でインセンティブ制度あり

#### 【昇給・賞与】

昇給：業績・個人評価により検討可

賞与：年1回

#### 【福利厚生】

民間医療保険

入社時の片道航空券

#### 【諸手当】

通信費、交通費、出張費用は会社負担

---

## Required Skills

#### < 必須条件 >

業界問わず営業経験3年以上

四年制大学卒

英語：業務上使用できる方

#### < 歓迎条件 >

自分で考えてモノを提案販売した経験ある方が望ましい

電気機器や産業機械業界での営業経験が1年以上ある方

海外勤務経験あり（ベトナム勤務経験があるかたは尚歓迎）

#### （求める人物像）

- ・スキル：優れたコミュニケーション力・交渉力・理解力・説得力
- ・性格：熱意と学習意欲があり、積極的で自信がある方
- ・その他：独立・チーム両方での業務遂行が可能な方

---

## Company Description