



タイ勤務【ダイレクターへの昇格チャンスあり】新規営業（電気・電子）(SDG-115869)

現場での実践的な経験を通じて、即戦力として活躍することが可能です。

Job Information

Recruiter

RGF HR Agent Recruitment (Thailand) Co., Ltd.

Job ID

1560604

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Thailand

Salary

3 million yen ~ 5.5 million yen

Refreshed

November 17th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

【PRポイント】

- ・現場での実践的な経験を通じて、即戦力として活躍することが可能です。
 - ・ダイレクター職などの上級職へのキャリアアップのチャンスあり。
- リーダーシップを発揮したい方、成長志向の方にとって理想的な環境です。

【業務概要】

- 当社の成長を牽引する重要な役割として、新規法人顧客の開拓を担当していただきます。

市場調査から営業戦略の立案、実際の商談まで、一貫して携わり、企業の成長を推進していくポジションです。

【業務詳細】

＊入社当初は、日本人ダイレクターと一緒に同行訪問するかたちとなります。

＊弊社が扱う「デジタル機器用ケーブル」、「高周波同軸ケーブル」、「半導体製造装置関連ケーブル」、「携帯電話及び無線基地局用ケーブル」、「電源コード」、「医療用特殊チューブ」を産業機器メーカーや医療機器メーカーに営業していただきます。

- 顧客リスト作成：ターゲット業界や市場をリサーチし、見込み顧客を特定

- 日系新規リードの開拓：新規架電、イベントへの参加、紹介など、さまざまな方法を駆使して新しいビジネスリードの獲得

- 見込み顧客との継続的な関係構築：定期訪問を重ね見込み顧客との信頼関係構築

- 商談：チョンブリ、アユタヤなどの工業団地を中心に訪問商談

＊ドライバー付社用車あり

- 見積書の作成：顧客ニーズに応じた詳細な見積書を作成および提案

Required Skills

【必須条件】

- ・ 5年以上の社会人経験
- ・ 法人営業経験（電気・電子業界）
- ・ 新規法人営業経験
- ミッションが新規法人開拓のため
- ・ 準ビジネスレベル以上の英語力（社内コミュニケーションおよび顧客折衝）

【歓迎条件】

- ・ マネジメント経験がある方

Company Description