



【法人営業の経験を活かしたい方へ】クラウドサービス営業 | IT・SaaS経験者歓迎！

急成長中のAI・SaaS業界で営業経験を活かせる！

Job Information

Hiring Company

iSoftStone

Job ID

1560601

Industry

Communication

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Yurakucho Line, Kojimachi Station

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9 : 00 ~ 18 : 00 (実働8時間)

Holidays

土日祝

Refreshed

June 19th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【仕事内容】

クラウド型通信ソフトウェアサービス (SaaS) の提案から導入・運用支援まで、一貫して顧客をサポートいただくポジションです。

営業活動だけでなく、顧客課題のヒアリング、ソリューション提案、導入支援、運用フォローまで幅広く担当いただきます。

【主な取扱製品】

- ・クラウド型コミュニケーションシステム
- ・AI関連ソリューション
- ・CTI/コールセンター向けシステム

【主な業務内容】**■ プリセールス・営業活動**

- ・製品デモおよびサービス説明のサポート
- ・提案書、見積書等の作成
- ・POC（概念実証）の企画・実施支援
- ・顧客からの技術的・運用的な問い合わせ対応

■ カスタマーサクセス業務

- ・導入後の運用フォローアップ
- ・顧客満足度向上に向けた継続的なリレーション構築

Required Skills**【必須条件】**

- ・法人営業経験（1年以上）
- ・IT業界またはSaaS業界での実務経験
- ・顧客とのコミュニケーション能力および提案力
- ・基本的なPCスキル（Excel、PowerPoint、Word）

【歓迎条件】

- ・CTI関連製品の営業または導入経験
- ・コールセンター業界での業務経験
- ・カスタマーサクセス経験
- ・プリセールス経験
- ・新規顧客開拓経験

【求める人物像】

- ・顧客の課題解決にやりがいを感じる方
- ・主体的に行動し、自ら考えて提案できる方
- ・チームワークを大切にできる方
- ・新しい技術やサービスに興味を持ち、継続的に学習できる方
- ・顧客との長期的な信頼関係を構築できる方

【休暇】

- ・完全週休2日制（土日祝）
- ・年間休日120日以上
- ・ゴールデンウィーク、年末年始休暇あり
- ・有給休暇、育児休暇など

【福利厚生】

- ・社会保険完備
- ・交通費支給あり（3万円以内）

Company Description