



大阪【セールスエンジニア】

顧客関係強化と資源統合を行い、販売目標達成とブランディングを支援できる

Job Information

Hiring Company

iSoftStone

Job ID

1560601

Industry

Communication

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

5 million yen ~ 5.5 million yen

Work Hours

09~18

Holidays

土日祝

Refreshed

January 16th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【仕事内容】

- 顧客との関係を維持・強化する責任者のアシスタントとして、バランスと安定性を持って競争に勝つことが出来るよう、カスタマーリレーションを構築するサポートを行う。
- 顧客、特に地域の顧客のニーズをよく理解するとともに、マーケット情報を適宜フィードバックして、案件受注のオペレーションと重点を押さえたマネジメントする社員をサポートする。
- 定期的に地域の顧客訪問や調査活動、代理店およびパートナー各社との共催イベントを行い、地域の顧客との関係を維持・

化のサポート。

4. 関係各方面のリソースを生かしながら受注成功率を向上させ、地域の販売目標と売掛金の回収目標を行う社員に協力。
5. 社内リソースを調整・活用して、技術交流会・技術説明会や検証試験プロジェクトの実施、モデル事業拠点の視察、展示会への参加等の活動を行う。これらのイベントを経て、地域におけるデジタルパワー製品のブランディングを促し、販売目標を達成する。

【募集人員】

1名

【勤務地】

大阪

【月給】

40万ー50万円

【福利厚生/休暇】

- 完全週休2日制（土日祝）
- 年末年始休暇
- 年間120日以上休日
- 有給休暇、育児休暇など
- 交通費支給（3万円以下）
- 社会保険、年金、雇用保険加入

Required Skills

【必須条件】

1. 日本国内への出張が可能な方。
2. 営業未経験可

【歓迎条件】

1. チームスピリット、一生懸命働き、同僚や顧客と普通にコミュニケーションすること。
2. 前向きで楽観的な態度、プレッシャーの中で働くことができる。

【語学】

- 日本語：ネイティブレベル

Company Description