【法人営業担当｜IT系】クラウドサービス営業｜IT・SaaS経験者歓迎

IT・SaaS業界で営業経験を活かせる！

Job Information

Hiring Company
iSoftStone

Job ID
1560601

Industry
Communication

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description
Yurakucho Line, Kojimachi Station

Salary
4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours
9：00 ~ 18：00 (実働8時間)

Holidays
土日祝

Refreshed
November 6th, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【仕事内容】

法人営業として、日本市場拡大の中核を担うポジションです。 これまでは主に中小規模のBPO企業を中心に展開してきましたが、 今後は エンタープライズ企業群 や 新規業界・地域 への進出を加速していきます。

あなたには、以下のミッションをお任せします：

- 新規顧客（エンタープライズ / BPO外業界）へのアプローチ
- リード獲得から提案・クロージングまでの一連の営業活動
- 既存顧客との関係構築・深耕、およびフォローアップ
- 市場・顧客情報の収集と社内ナレッジ共有

Required Skills

【必須条件】

- 法人営業の経験（リード獲得〜関係構築〜商談までを自己完結できる方）

【歓迎条件】

- 新規事業や新市場の立ち上げ経験
- SaaS / VoIP / クラウド領域での営業経験
- スタートアップまたは外資系企業での実務経験

【求める人物像】

- 「自ら仕掛ける営業」が得意な方
- 数字だけでなく、顧客との信頼関係 を大切にできる方
- スピード感のある環境で成長したい方
- チームで目標達成を喜べる方

【休暇】

- 完全週休2日制（土日祝）
- 年間休日120日以上
- ゴールデンウイーク、年末年始休暇あり
- 有給休暇、育児休暇など

【福利厚生】

- 社会保険完備
- 交通費支給あり（３万円以内）

Company Description