



## 大阪【セールスエンジニア】

顧客関係強化と資源統合を行い、販売目標達成とプランディングを支援できる

### Job Information

**Hiring Company**

iSoftStone

**Job ID**

1560601

**Industry**

Communication

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Osaka Prefecture

**Salary**

5 million yen ~ 5.5 million yen

**Work Hours**

09~18

**Holidays**

土日祝

**Refreshed**

January 16th, 2026 02:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**【仕事内容】**

- 顧客との関係を維持・強化する責任者のアシスタントとして、バランスと安定性を持って競争に勝つことが出来るよう、カスタマーリレーションを構築するサポートを行う。
- 顧客、特に地域の顧客のニーズをよく理解するとともに、マーケット情報を適宜フィードバックして、案件受注のオペレーションと重点を押さえたマネジメントする社員をサポートする。
- 定期的に地域の顧客訪問や調査活動、代理店およびパートナー各社との共催イベントを行い、地域の顧客との関係を維持・

化のサポート。

4. 関係各方面のリソースを生かしながら受注成功率を向上させ、地域の販売目標と売掛金の回収目標を行う社員に協力。

5. 社内リソースを調整・活用して、技術交流会・技術説明会や検証試験プロジェクトの実施、モデル事業拠点の視察、展示会へ

の参加等の活動を行う。これらのイベントを経て、地域におけるデジタルパワー製品のプランディングを促し、販売目標を達成する。

#### 【募集人員】

1名

#### 【勤務地】

大阪

#### 【月給】

40万-50万円

#### 【福利厚生/休暇】

- ・完全週休2日制（土日祝）
- ・年末年始休暇
- ・年間120日以上休日
- ・有給休暇、育児休暇など
- ・交通費支給（3万円以下）
- ・社会保険、年金、雇用保険加入

---

#### Required Skills

#### 【必須条件】

1. 日本国内への出張が可能な方。
2. 営業未経験可

#### 【歓迎条件】

1. チームスピリット、一生懸命働き、同僚や顧客と普通にコミュニケーションすること。
2. 前向きで楽観的な態度、プレッシャーの中で働くことができる。

#### 【語学】

- ・日本語：ネイティブルベル

---

#### Company Description