



【ベトナム語】 営業/ベトナム事業担当/重電機器・システムの販売/年収400万～600万円
@大阪

■未経験大歓迎！ ■某大手総合電機メーカーの協力商社でキャリアアップしませんか？

Job Information

Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

Hiring Company

重電機器取扱商社

Job ID

1560552

Division

営業部

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Kita-ku

Train Description

Tozai Line, Kita Shinchi Station

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

・ 9 : 00～17 : 30(7.5時間実働) ・ 休憩時間 : 60分 ・ 残業 : 有 (月平均15時間程度)

Holidays

・ 完全週休2日制(土日) ・ 祝日 ・ 夏季休暇 ・ 年末年始休暇 ・ 有給休暇など 【年間休日】 128日

Refreshed

January 23rd, 2026 10:01

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Vietnamese - Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- 【おすすめポイント】
- ・ 業界未経験大歓迎！
 - ・ 某大手総合電機メーカーの協力商社でキャリアアップしませんか？
 - ・ 当社のベトナム事業の加速に向けて募集中！

■業務内容

【日本国内での業務】

◇ 国内顧客向け営業

- ・ ベトナムから輸入する製品（各種機械部品、電気盤・制御盤等）を、電力会社やメーカー等の顧客企業に紹介～販売。
- ・ 上記に関連し、輸入製品の顧客納入前受入検査やアフターフォロー（クレーム対応含む）を日本国内で実施。

【ベトナムでの業務】

◇ 日本国内顧客のベトナム現地視察案内

- ・ 顧客企業のベトナムベンダー視察等を企画して同行。
- ・ 顧客がベトナム現地で行なう打合せや検査に同行。

◇ 海外子会社の営業活動支援と現地工場の品質管理

- ・ ベトナム現地法人のベトナム国内での営業活動を、日本から出張してサポート。（新規顧客開拓、同行営業、社員教育、等）
- ・ ベトナムの仕入先工場（サプライヤー）の生産体制整備や品質管理機能向上を、現地へ赴いて直接指導。

※将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

■給与詳細

- ・ 年収400万円～600万円

- ・ 基本給：234,000円～393,000円（一律手当を含む）

- ・ 賞与：年2回(6月、12月)
- ・ 昇給：年1回
- ・ 交通費支給：有

■日本語の使用割合：70%

■福利厚生・待遇：

- ・ 社会保険完備
- ・ 健康診断（年1回）
- ・ 退職金制度
- ・ 社員寮/社宅：単身者・家族帯同者問わず会社名義契約にて借上げ社宅用意（家賃一部自己負担あり）
- ・ 厚生資金貸付制度

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙

■選考の流れ：

書類選考→1次面接→2次面接→最終面接→内定

※筆記試験：無

※1次面接：対面面接(面接担当者が求職者の近くまで訪問)

※2次面接～最終面接：オフィスでの面接

※面接時の交通費支給：有

Required Skills

■必須スキル・資格

- ・ 日本国内で社会人経験のある方
- ・ 営業経験をお持ちの方(業界経験問わず)
- ・ ベトナムへ出張可能な方 ※年間延べ30日～60日程度（非連続）
- ・ 工学系のバックグラウンドをお持ちの方

■尚可スキル・資格

- ・ 英語（TOEIC スコア600点以上）がビジネスレベルで使用可能な方
- ・ 電気関係資格（電気工事士、電検、施工管理技士、等）をお持ちの方

Company Description