

【英語活用】 セールスマネージャー(IOTモジュール)| 中国発の大手グローバルIoTモジュールメーカー ← Exclusive job

成長分野でのキャリア構築!

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1560532

Division

営業部署

Industry

Machinery

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Toei Shinjuku Line, Ogawamachi Station

Salary

7.5 million yen \sim 10 million yen

Work Hours

平日:9:00 から 18:00 (1時間休憩)、フレックス制度は要相談

Holidays

完全週休二日制、土日祝休み、夏季休暇、年末年始休暇、産前産後休業、育児休業など

Refreshed

November 14th, 2025 13:02

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- 営業戦略の立案と実行および管理。
- 競合分析をマーケティングチームと連携して行う
 直接の顧客・代理店・モバイルキャリアを相手に、新規開拓や関係構築、エコサイクルの管理を行う。

Required Skills

- 国際企業やグローバルな組織での勤務経験
- ICT企業や携帯キャリアにおける営業経験GNSS/M2M/IoT、またはGNSS/IoT分野での経験
- 通信・コネクティビティ分野での経験
- CRMツールの使用経験
- 緊急性を持って業務に取り組めること、納期厳守の環境での経験
- リーダーシップがとれコミュニケーション能力のある方

Company Description