



## タイ勤務【技術営業で次のキャリアを築きたい方】営業担当※チョンブリアマタ勤務 (SDG-120205)

超硬耐摩耗工具・金型の製造販売でトップシェアを誇っている日系企業です。

### Job Information

**Recruiter**

RGF HR Agent Recruitment (Thailand) Co., Ltd.

**Job ID**

1560521

**Industry**

Automobile and Parts

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Thailand

**Salary**

4 million yen ~ 6 million yen

**Refreshed**

December 1st, 2025 04:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

### Job Description

**【PRポイント】**

超硬耐摩耗工具・金型の製造販売でトップシェアを誇っている日系企業です。

耐摩耗部品などの製造を全てがオーダーメイドで手掛け、自社開発の高度な加工技術で日系大手企業からの信頼も厚い安定企業です。

**【業務内容】**

・日系既存顧客への定期訪問

- ・ 関係構築（既存比率：7割）
  - ・ 新規顧客（主に日系＋今後はローカル開拓）の開拓、提案（3割）
  - ・ 技術部門やタイ人営業と連携したソリューション型営業
  - ・ 見積作成
  - ・ 納期管理
  - ・ 受発注に関わる業務調整
  - ・ 顧客要望のヒアリングと社内連携
  - ・ 月間で30～40社を重点フォロー、1日2～3社を訪問（社用車利用、自走）
- 

## Required Skills

### 【必須要件】

- ・ 3年以上製造業における営業経験もしくは技術部門での顧客対応経験（営業未経験可）
- ・ 顧客との折衝能力、基本的なビジネスマナー（ビジネスメール、対面对応）
- ・ タイ語習得意欲
- ・ タイ国内での運転免許保持、もしくは運転する意思がある方

### 【歓迎要件】

- ・ 機械、金属加工など、加工業界の知識、経験
  - ・ 技術営業経験またはソリューション営業の経験
  - ・ タイ語日常会話レベル以上（業務連携のスピード向上に繋がります）
- 

## Company Description