



陸上製品営業（初任地：神戸本社）

外資メーカーでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資メーカー

Job ID

1560461

Industry

Machinery

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Hyogo Prefecture

Salary

5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 年...

Refreshed

October 2nd, 2025 15:49

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2248647】

船舶業界で国内No.1の実績を誇る当社が、その世界最先端のフィルター技術を武器に、新たな市場を開拓するために・ち上げたのが「陸上営業部」です。

・本のあらゆる「ものづくり」の現場に潜む、お客様・もまだ気づいていない潜在的な課題を掘り起こし、当社の技術で解決へと導くこと。製紙、製鉄、化学、・品など、業界を限定せず、・らの提案・で新たな市場を創り出していく。そんな事業開発の最前線を担っていただきます。

・・重・メーカーや機電系メーカー、製造・場向けに当社・動ろ過装置の技術提案営業をご担当いただきます。

■製品について：

船舶業界で培った世界トップクラスの技術を応・した、「・動ろ過フィルター装置」を扱います。主な役割は、・場の・産ラインで使・される・やオイルから異物を・動で取り除き、設備の安定稼働を実現することです。私たちのフィルターは、製紙、製鉄、化学、発電所といった、・本のものづくりを・えるあらゆる業界で活躍しています。・・によるフィルター交換や清掃の・間を無くし、・産ラインの省・化や環境保全に・きく貢献する製品として、近年急速に需要が拡・しています。

■営業スタイル：

発電案件は既存顧客との関係深耕がメインのルート営業です。新規営業としては、当社HPやお電話等からの問い合わせに応える反響営業が中・で、テレアポや・び込み営業は・切ありません。個・ノルマはなく、チームで数値・標を追いかけるスタイルです。顧客と深く向き合い、最適なソリューションを追求します。

■業務フロー：

お客様からの問い合わせ対応、課題のヒアリングから、技術的な仕様の打ち合わせ、提案、受注、ドイツ本社への発注、アフターフォローまで、・気通貫で担当します。・・で、これらの業務を円滑に進めるためサポート体制も整っています。・積もりや資料作成といった事務作業は、専任のアシスタントがフォローします。これにより、営業は顧客との交渉や技術的な提案といった、より専・性が求められるコア業務に集中できます。

■担当エリア：

神・を拠点に、・・本エリアをメインに担当。担当社数は5社程度です。・に数回、1泊2・程度の国内出張があります。

※個・ノルマはなく、チームで・標達成を・指すスタイルです。

Required Skills

【必須】

■機械メーカーや商社での法・営業経験

■英語を使・することに抵抗がなく学ぶ意欲がある・

■普通自動車運転免許

【歓迎】

■産業機械やプラント設備に関する知・をお持ちの方

■顧客の課題解決型の提案営業（ソリューション営業）のご経験がある方

■・業・校や・学など機械・電気系学科で学んだご経験がある方

■ビジネスレベルの英語・をお持ちの方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします