



【800～1200万円】 Aftermarket Outside Sales Manager

IMIジャパン株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

IMIジャパン株式会社

Job ID

1560283

Industry

Machinery

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Hyogo Prefecture

Salary

8 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ◆入社1年目 2月末日までのご入社 : 12日 4月末日までのご入社 : ...

Refreshed

October 2nd, 2025 15:47

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2191344】

産業用バルブ（発電用制御弁、石油・ガス並びに化学プラント用制御弁、高温・高圧制御弁など）を扱う当社にて、アフターセールス領域の営業マネージャーをお任せします。

【主な業務】

- ・ チームメンバーの管理
- ・ 顧客管理と受注の最大化

- ・営業活動、年間の活動全体のスケジューリング
- ・トラブルシューティング、クレーム処理対応 等
- ・本社およびグループ拠点へのレポート

【求められる製品と技術の知識】

- ・バルブの種類、材料、表面処理、バルブの機能、ポジショナー、アクチュエーターに関する知見
- ・発電所（石炭火力、複合サイクル、複合熱と電力など）などのアプリケーションの理解

Required Skills

【必須条件】

- ・産業機械・プラント等のメーカーでの技術営業経験者（重工業顧客の対応経験）
- ・管理職経験

【歓迎条件】

- ・バタフライ弁（バルブ）の技術ノウハウ・知識・経験が豊富で精通している方

Company Description

■火力・原子力発電，各種石油・ガス・化学プラント用高温高压用制御弁，汎用制御弁，減温器，蒸気変換弁，空気式ドライユニット，各種制御装置等の輸出入，国内販売，設計開発 技術サービス 保守メンテナンス