



タイ勤務【オフィス好立地/事業拡大に向けた増員採用】営業（エレクトロニクス商社） (SDG-122814)

事業拡大フェーズで成長を実感できる環境です。

Job Information

Recruiter

[RGF HR Agent Recruitment \(Thailand\) Co., Ltd.](#)

Job ID

1560203

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Thailand

Salary

3.5 million yen ~ 6 million yen

Refreshed

December 2nd, 2025 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

【PRポイント】

- ・事業拡大フェーズで成長を実感できる環境です。

新規開拓営業を中心に裁量を持ってドアオープナーとして活躍可能

【職務内容】

一仕事概要 日系製造業向けに、既存顧客との関係構築および新規顧客の開拓を担当いただきます。

顧客のニーズに沿った製品提案から契約締結、社内関連部門との調整、展示会参加など幅広くご活躍いただけるポジション

です。

一仕事内容・新規開拓業務（70%）

- ・既存深耕業務（30%）
 - ・顧客ニーズに応じた製品
 - ・ソリューション提案
 - ・見積作成、価格交渉、クロージング
 - ・品質保証、経理、輸出入チームとの調整
 - ・月次・年間の売上管理
 - ・顧客訪問を通じた信頼関係の構築と要望ヒアリング
 - ・営業活動や市場情報を営業マネージャーへの報告
 - ・展示会や販促イベントへの参加
 - ・その他アサインされた業務
-

Required Skills

【必須条件】

- ・法人営業または法人向けの顧客対応業務経験1年以上
- ・英語：準ビジネスレベル（社内外のコミュニケーションで使用）
- ・Microsoft Office Word, Excel, PowerPoint) が問題なく使用できること
- ・出張対応可能な方
- ・自律的に行動でき、プレッシャー下で柔軟に対応できる方
- ・高いコミュニケーション能力
- ・新規開拓営業に抵抗ない方

【歓迎条件】

- ・関連分野の学士号（営業やマーケティング）
 - ・物流や輸出入業務に関する基礎知識
 - ・エレクトロニクス業界に明るい方
-

Company Description