



## タイ勤務【オフィス好立地/事業拡大に向けた増員採用】営業（エレクトロニクス商社） （SDG-122814）

事業拡大フェーズで成長を実感できる環境です。

### Job Information

**Recruiter**

RGF HR Agent Recruitment (Thailand) Co., Ltd.

**Job ID**

1560203

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Thailand

**Salary**

3.5 million yen ~ 6 million yen

**Refreshed**

December 2nd, 2025 05:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

### Job Description

**【PRポイント】**

・事業拡大フェーズで成長を実感できる環境です。

新規開拓営業を中心に裁量を持ってドアオープナーとして活躍可能

**【職務内容】**

一仕事概要 日系製造業向けに、既存顧客との関係構築および新規顧客の開拓を担当いただきます。

顧客のニーズに沿った製品提案から契約締結、社内関連部門との調整、展示会参加など幅広くご活躍いただけるポジション

です。

ー仕事内容 ・新規開拓業務（70％）

- ・ 既存深耕業務（30％）
- ・ 顧客ニーズに応じた製品
- ・ ソリューション提案
- ・ 見積作成、価格交渉、クロージング
- ・ 品質保証、経理、輸出入チームとの調整
- ・ 月次・年間の売上管理
- ・ 顧客訪問を通じた信頼関係の構築と要望ヒアリング
- ・ 営業活動や市場情報を営業マネージャーへの報告
- ・ 展示会や販促イベントへの参加
- ・ その他アサインされた業務

---

## Required Skills

【必須条件】

- ・ 法人営業または法人向けの顧客対応業務経験1年以上
- ・ 英語：準ビジネスレベル（社内外のコミュニケーションで使用）
- ・ Microsoft Office Word, Excel, PowerPoint）が問題なく使用できること
- ・ 出張対応可能な方
- ・ 自律的に行動でき、プレッシャー下で柔軟に対応できる方
- ・ 高いコミュニケーション能力
- ・ 新規開拓営業に抵抗ない方

【歓迎条件】

- ・ 関連分野の学士号（営業やマーケティング）
- ・ 物流や輸出入業務に関する基礎知識
- ・ エレクトロニクス業界に明るい方

---

## Company Description