



タイ勤務【成長中のグローバル企業で活躍】営業（空調機器）(SDG-119087)

タイ人営業と協力しながら営業としてのキャリアを築きたい人を求めています。

Job Information

Recruiter

RGF HR Agent Recruitment (Thailand) Co., Ltd.

Job ID

1560184

Industry

Machinery

Job Type

Permanent Full-time

Location

Thailand

Salary

3 million yen ~ 3.5 million yen

Refreshed

December 12th, 2025 22:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

【PRポイント】

グローバルで成長する空調のリーディングカンパニーの販売促進会社で働けます！

今回のポジションでは、タイを中心に東南アジア全域に広がる販売エリアの中で大手ゼネコン・サブコン向けの営業販売からアフターセールスまでを担当します。

タイ人営業と協力しながら営業としてのキャリアを築きたい人を求めています。

【業務内容】

・日系のデベロッパー・コントラクター・サブコントラクターへの空調機器の営業

- ・ 既存営業が80%で新規営業が20%
 - ・ タイ人営業が各顧客担当で付いているため、基本的にトラブル対応やコーディネートが中心
 - ・ 訪問先は、チョンブリ、ラヨーン、プラチンブリなどの主要工業団地が中心
 - ・ 建設プロジェクトの情報を入手して、設計段階で入社に入り込み、部屋の大きさなどに応じた空調を提案 ・ 日本人営業部長やタイ人副社長へのレポート
 - ・ 顧客とのゴルフや接待有り（月に2回程度）
 - ・ その他、日本人上司からの業務
-

Required Skills

【必須スキル】

- ・ 法人もしくは個人向けの営業経験（業界は問わず）
- ・ 英語日常会話レベル以上、英語面接有り
- ・ タイ国内での運転免許、もしくは入社後に取得する意思

【歓迎スキル】

- ・ タイ国内での勤務経験
- ・ タイ語日常会話レベル以上

【求める人物像】

- ・ タイ人営業と協力するチームワークがある人
 - ・ 大手ゼネコンや建設系企業への営業活動で結果を残したい人
-

Company Description