



【新横浜】世界的産業機械企業グループでキーアカウント&ディストリビューターマネージャー

真空ポンプは、食品の真空包装などあらゆる製品の製造や設備に必要な要素となります

Job Information

Hiring Company

[Leybold Japan Co., Ltd.](#)

Job ID

1560174

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Kohoku-ku

Train Description

Yokohama Line, Shin Yokohama Station

Salary

Negotiable, based on experience

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Holidays

土日、祝日、夏季休暇、年末年始、会社カレンダーによる有給取得促進日

Refreshed

October 2nd, 2025 10:11

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集背景】

ライバルトは、真空技術のリーディングカンパニーとして、代理店・販売店ネットワークの拡大を目指しています。急速に変化する市場ニーズに対応するため、戦略的な営業経験を持つ人材を新たに迎え入れることが急務です。ビジネスディベロプメントやキーマカウントマネジメントの経験を活かし、当社の成長を加速させる役割を担っていただきます。

【事業・組織紹介】

ライバルトは、真空ポンプ、真空システム、真空計測機器、保守サービスなどを提供し、多様な産業分野での応用を展開しています。グローバルな環境で、顧客のニーズに応じたカスタマイズされた真空ソリューションを提供することで、業界の発展に寄与しています。持続可能な開発を重視し、環境への配慮を常に意識しながら事業を推進しています。

【業務内容】

- 代理店や販売店向けのビジネス戦略を立案し、実行する役割を担います。
- キーマカウントの管理やトレーニングなどの関係構築を通じて、顧客満足度を向上させます。
- 市場動向や競合分析を行い、戦略的な提案を行うことで、売上の拡大を図ります。
- チーム内での情報共有を促進し、協力して目標達成に向けたアプローチを展開します。
- グローバルな環境での経験を活かし、真空技術の最前線で業界のリーダーとしてのスキルを磨く機会があります。

【補足情報】

本ポジションは、外資系企業での経験を活かし、真空技術の専門知識を深めながら成長できる重要な役割です。社内の多様なチームと連携し、戦略的な営業活動を通じて、企業の成長に貢献することが期待されます。

企業文化、働く環境、福利厚生、社員紹介は弊社ウェブサイト（会社概要ページ）をぜひご覧ください。

ご応募をお待ちしております！

Required Skills

応募に際してのご経験やスキル

【必須（MUST）】

- マーケティング、エンジニアリング、または関連分野の学士号。
- ビジネスレベルの英語力とネイティブレベルの日本語力。
- 工業製品メーカーでの販売、製品マーケティング、または関連分野での5年以上のご経験
- CRMなどデジタルツール使用のご経験

【歓迎（WANT）】

- 代理店・販売店経由でのビジネスディベロプメントのご経験
- 真空技術分野での経験

Company Description