

BtoB営業（Amazon関連ツール営業担当）シニアリーダー - L5

Job Information

Hiring Company

Picaro.ai

Job ID

1560091

Industry

IT Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

Train Description

Minatomirai Line, Minatomirai Station

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9:00 - 18:00 (JST)

Holidays

週休2日制、祝日

Refreshed

February 11th, 2026 19:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

<この求人の魅力>

- Amazon関連ツールの営業・提案活動全般
- 最新マーケティングに関われる／提案力を磨ける
- 法人営業、EC業界、デジタルマーケティングの経験
- 土日祝休み、年末年始・夏季休暇あり

Job Description

- 既存顧客への営業活動および新規顧客開拓を担当していただきます
- Amazon運用に関連するツール（広告運用、商品カタログ管理、SEO最適化、インフルエンサーマーケティングツール等）を顧客に提案し、販売します
- 顧客のニーズを理解し、最適なツールを提案するためのコンサルティング活動を行います
- 顧客との関係構築と維持、リピートビジネスの獲得

- ・市場動向の把握と競合分析を行い、営業戦略の立案に貢献します
- ・契約書の作成や交渉、営業レポートの作成を行います

想定年収

455万円～585万円
(経験・能力による)

勤務地

品川を想定しております。

勤務時間

9:00 - 18:00 (JST)

休日休暇

週休2日制、祝日、年末年始、夏季休暇、有給休暇

福利厚生

社会保険/労働保険/雇用保険/厚生年金保険 完備

Required Skills

Basic Qualifications

- ・営業経験（特にSaaSやITツール営業の経験があれば尚可）
- ・インフルエンサーマーケティングや外部施策（SNS広告、PR活動等）への知見
- ・顧客との円滑なコミュニケーション能力と関係構築能力
- ・プロジェクト管理能力
- ・eCommerce業界での経験がある方
- ・自主的に業務を推進し、目標達成に意欲的な方
- ・チームでの協力と、目標達成に向けた積極的な姿勢をお持ちの方
- ・課題解決・ヒアリングが得意な方
- ・Amazon広告やSEO関連のツールに関する知識やご経験
- ・既存の仕組みに捕らわれずアイデアを出すマインドのある方

Preferred Qualifications

- ・PCスキル
V-LOOKUPなど関数を使える、ピポッドテーブルを使ったデータ加工ができる）、ワード/パワーポイントによる文書・企画書作成が問題なく行えるレベル
- ・言語
日本語：ネイティブルベル

Ideal Candidate Profile

Picaroで活躍できるあなた

- ・常に挑戦し、成長し続ける
年齢や経験に関係なく、常に学び続け、成長することが求められる
周りは自分の2倍仕事ができるという意識を持ち、努力を惜しまない人こそが活躍できる環境
- ・手を抜かない、責任感のある仕事
責任感を持ち、最後までやり遂げる力がある人だけが活躍できる
最高の品質を担保する、納期を守ることは当たり前のこと
- ・自分自身で道を切り開く
自ら考え、行動し、道を切り開くことができる人こそが大きな成果を上げられる

Company Description