



タイ勤務【アジア地域営業部長候補】エンタープライズ向け営業 (SDG-121207)

製造業向けSaaS/AI領域で東南アジア市場を開拓できるポジションです

Job Information

Recruiter

[RGF HR Agent Recruitment \(Thailand\) Co., Ltd.](#)

Job ID

1560088

Industry

IT Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Thailand

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Refreshed

December 13th, 2025 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

【PRポイント】

- ・ 製造業向けSaaS/AI領域で東南アジア市場を開拓できるポジションです
- ・ アジア地域全体の営業マネジメントをお任せするポジションとなります

*ご経験に応じ、課長クラスでのご入社や、部長クラス以上でのご入社の可能性もございます（給与要相談） *カジュアル面談からでも対応可能です。

【職務概要】

製造業クライアントに対し自社サービスの導入、提案など新規開拓営業をお任せします。

タイ法人があるバンコクを中心に、東南アジア全域を対象として同社やプロダクトの認知拡大から信頼醸成、製造業市場におけるリードジェネレーションから課題啓蒙、ニーズ喚起、初回商談以降のコミュニティづくりなど、幅広い役割を担って頂きます。

*タイ以外の国の知見がお有りの方にはご自身の知見を活かせる国への営業活動をお任せする可能性がございます（詳細は面接にてお伝え予定）

【仕事詳細】

- ・大手製造業向けに自社製品の新規開拓・提案営業
- ・導入に向けた説明、自走案内/オンボーディング（別途タイ人スタッフの方と協働し現場への導入を推進いただきます）
- ・組織体制づくり

*タイにおいてはゼロベースではなく、体制強化に関わる組織構築をお任せし、その他拠点においては将来的に採用関連業務が発生する可能性あり

Required Skills

【必須要件】

- ・4年制大学卒業以上（Visa 取得要件）
- ・エンタープライズ向け営業経験
- ・言語能力：英語ビジネスレベル（社内外のコミュニケーションにて使用）
- ・アジア市場におけるビジネスのご経験

【歓迎要件】

- ・製造業企業に関連するビジネス経験
- ・日本語・英語以外のビジネスレベルの言語能力(タイ語、中国語等)

Company Description