



Morgan
McKinley

Cardiologyのセールススペシャリスト

心臓血管領域の医療機器セールススペシャリスト、患者さんの人生を豊かにする仕事

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1560059

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

September 30th, 2025 21:15

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

心臓血管領域の医療機器セールススペシャリストとして、患者さんの人生を豊かにする仕事です。

主な職務内容

- ・ 自社製品の適正使用と安全使用のための情報提供活動を行います。
- ・ 担当施設の課題を分析し、販売戦略を策定します。
- ・ クリニカル担当者と協働して販売目標を達成します。
- ・ 講演会や勉強会を通じて製品・疾患情報を伝達します。
- ・ 手術に立ち会い、製品使用をサポートします。
- ・ 疾患啓発のための講演会を企画・実行します。

Join a **global leader in cardiovascular medical technologies** as a **Sales Specialist in Cardiology**. In this role, you will provide solutions that enrich patients' lives by supporting healthcare professionals in the safe and effective use of innovative medical devices. This is a rewarding opportunity to **combine sales expertise with a meaningful mission**-advancing patient care through cutting-edge products.

Key Responsibilities

- Provide **information and training** to ensure the safe and appropriate use of company products.
- Analyze assigned facilities' challenges and develop **tailored sales strategies**.
- Collaborate with clinical specialists to achieve **sales targets**.
- Share product and disease information through **lectures and seminars**.
- Attend surgeries to provide **on-site product support**.
- Plan and execute **educational events** to raise disease awareness.

Required Skills

必須条件 経験:

- 医療機器の営業経験
- ビジネスレベルの英語力
- 普通自動車免許をお持ちの方。

ソフトスキル:

- 製品知識や疾患知識を貪欲に習得する意欲がある方。
- 継続的な学習に取り組む粘り強さや忍耐力をお持ちの方。
- 顧客やチームメンバーとの円滑なコミュニケーション能力がある方。
- コンプライアンスを遵守し、倫理的に行動できる方。

この求人がおすすめの理由

- 実力と貢献度に応じた競争力のある報酬体系が用意されています。
- 専門知識を継続的に深められるトレーニングや学習機会が用意されています。
- 安定した事業基盤を持つ企業で、長期的なキャリアを築くことができます。
- 目標達成を重視する、プロフェッショナルなチームの一員として働くことができます。

Required Skills and Qualifications Experience:

- Previous experience in **medical device sales**.
- Bachelor's degree or higher.
- Valid **driver's license** required.

Soft Skills:

- Strong communication
- Problem-solving
- Collaboration ability

Language Requirements

- **Japanese:** Native level (for client engagement and team collaboration).
- **English:** Business-level proficiency.

Preferred Skills & Qualifications

- High motivation to acquire **in-depth product and disease knowledge**.
- Persistence and commitment to **continuous learning**.
- Ability to act **ethically and in compliance** with industry standards.

Why You'll Love Working Here

- **Competitive compensation** with performance-based rewards.
- Extensive **training and learning opportunities** to deepen medical knowledge.
- Build a long-term career in a company with a **stable business foundation**.
- Work alongside a **professional, target-driven team**.
- Opportunities to contribute to **advancing healthcare and improving patient lives**.

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。