



法人営業職\*ゲーム・エンタメ界\*グローバルマーケティング\* 想定年収：～650万円  
(応相談)

\*グローバルマーケティング\*言語力を活かす\*毎日7時間実働

## Job Information

### Recruiter

[Indigo Japan](#)

### Hiring Company

大手企業グループのグローバルマーケティング 専門会社

### Job ID

1559745

### Industry

Advertising, PR

### Job Type

Contract

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

4 million yen ~ 6.5 million yen

### Work Hours

(所定労働時間7時間) フレックスタイム制あり (コアタイム:10:00～18:00) 【休憩】60分

### Holidays

完全週休2日制 (土日祝)、年末年始休暇、夏期休暇、有給休暇、年間休日125日以上

### Refreshed

September 29th, 2025 15:50

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

None

### Minimum Japanese Level

Fluent

※英語もしくは中国語が話せる方は大歓迎

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

No permission to work in Japan required

## Job Description

【会社概要】

■日本企業や自治体の海外進出、海外企業の日本進出、ならびにPR業務を総合的に支援するマーケティング会社でございます。中国市場での豊富な実績に加え、韓国や欧米など幅広い地域を対象に、SNS運営、広告代理、越境EC、イベント企画・運営など、多彩なサービスを展開しております。

【募集職種】法人営業職

営業担当として、社内のおペレーションチームと連携しながら、新規顧客へのアプローチや、既存顧客のニーズに応じた施策の企画・提案、プロジェクトの推進を担当していただきます。担当業界はゲーム・エンタメ業界を中心に、インバウンド業界（ホテル）やメーカー（化粧品・電子機器など）まで幅広く対応します。

〈具体的な業務内容〉

- ・新規顧客の開拓（イベントや知人からの紹介を通じたアプローチを含む）
- ・顧客の課題・ニーズに基づくマーケティング施策の企画・提案
- ・企画書・提案資料の作成
- ・案件受注後のプロジェクト進行管理（スケジュール調整、オペレーション管理）
- ・社内オペレーションチームと連携
- ・提案資料、顧客向けリストなど各種ドキュメント作成

※職務内容変更の範囲：職務内容は将来変更される可能性があります。  
詳細は面接時にご説明いたします。

【雇用形態】正社員もしくは契約社員 ※契約社員から正社員を目指す登用制度をご用意しております。

【雇用期間】3ヶ月～12ヶ月 更新有（正社員登用制度あり）

【備考】～650万円

※経験・能力により、上記を上回るオファーをする場合があります。

【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業制）

【勤務地】東京都 千代田区

※職場変更の範囲：今後、勤務地が変更となる可能性があります。  
詳細は面接時にご説明いたします。

就業時間： 正社員：10時～18時（1日7時間）

【休憩】60分

【残業】月平均30時間程度

【休日】完全週休2日制（土日祝）、年末年始休暇、夏期休暇、有給休暇、年間休日125日以上

【社会保険】各種社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）

【面接回数】2～3回（目安）

---

## Required Skills

- 必須条件

- 広告代理店での勤務経験、またはゲーム業界における営業経験（2年以上）  
※英語もしくは中国語が話せる方は大歓迎

---

## Company Description