



【海外営業】自社商品クロワッサン鯛焼きの営業・プレイングマネージャー◆海外営業7年以上+マネジメント経験をお持ちの方へ

メーカーもしくは商社での輸出業務経験、マネジメント経験が活かせる

Job Information

Hiring Company

ASAHI BUSSAN co.,ltd

Job ID

1559734

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Hyogo Prefecture, Kakogawa-shi

Train Description

Kobe Line, Hoden Station

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00~18:00（所定労働時間8時間）【休憩】60分

Holidays

【休日】120日（内訳）完全週休二日制 日曜 年末年始6日 その他（日曜日+他週1日休/有給奨励日5日有）

Refreshed

December 11th, 2025 15:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

国内外の展示会出展や海外の現地企業をの商談に合わせ、社員のマネジメントもお任せするプレイングマネージャーポジションの採用です◎

フットワークの軽い方からのご応募をお待ちしております！

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- ・海外展示会・商談を通じた販路拡大と営業マネジメント
- ・自社商品を海外に広める達成感と戦略立案のやりがい
- ・グローバル市場で営業力とマネジメント力を発揮できる
- ・残業ほぼなし＆年間休日120日

【業務内容】

国内外の展示会出展や海外現地企業との商談を行い、仕入先、販路の開拓や受注に繋がります。ご要望をお聞きした上で、お客様のニーズに合った商品提案・オリジナル商品の企画・製造・販売を行います。

基本的に本社に常駐し、出張ベースで台湾を中心に営業活動を行っていただき、アジア圏をはじめ欧州や中東の販路開拓を行っていただきます。

プレイングマネージャーとしてフットワーク軽くご活躍いただくことを期待しております。

【雇用形態】

正社員（期間の定め：無）

試用期間：有、6ヶ月（変更無）

【給与】

月給 ¥577,200～¥840,000

基本給 ¥477,200～¥840,000（諸手当 ¥100,000 を含む/月）

賞与実績:年2回（前年実績2か月分）

【就業時間】

09:00～18:00（所定労働時間8時間、休憩60分）

残業：無

【勤務地】

事業所名：本社

所在地：兵庫県 加古川市 西神吉町岸134-3

最寄駅：JR 山陽本線 宝殿駅

喫煙環境：敷地内禁煙（屋外喫煙可能場所あり）

勤務地の変更の範囲：会社の定める範囲

転勤：当面無

【休日休暇】

- ・年間休日 120日
※内訳：完全週休二日制 日曜、年末年始6日、その他（日曜日＋他週1日休/有給奨励日5日有）
- ・有給休暇（12～20日）
- ・年末年始休暇
- ・慶弔休暇
- ・教育訓練休暇

【制度・福利厚生】

- ・社会保険（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- ・通勤手当（会社規定に基づき支給）
- ・退職金：有

【会社について】

■飲料や食品など暮らしに必要な商品の卸・通販事業と、清涼飲料水の自動販売機の設置・メンテナンス事業を展開している商社です。多くのお客様と信頼関係を結び、価値ある商品の流通を通して築いてきた販売ネットワークを活かし、国内市場はもちろん、台湾などのアジア圏にも進出し、商社として力強く成長し続けています。

■新たな柱として注力しているのが、自社商品の製造・開発です。製造メーカーとして、美味しいもの、思わず買ってみたくなるもの、暮らしをワクワクさせてくれるものを企画し、商品化に取り組んでいます。現在好調な売れ行きを見せているのは、クロワッサン生地のサクサク感を生かしたスイーツ「クロワッサン鯛焼き」。コンビニエンスストアや食品スーパーマーケット、百貨店の催事などを通して着実に販路を拡大しています。また、健康を助ける食材、サラシアを使った食品の市場開拓も進めています。

<当社の強み>

■当社は商社として多岐に渡る販売チャネルあり、外部環境の変化を受けにくい構造になっております。（実際売上は毎年右肩上がり、今年は前年比120%の売上を達成）扱う商社も生活に必要な食飲料のため、景気の影響も受けづらいです。

■自社商品であるクロワッサン鯛焼きの販売を行うメーカー営業と商品を仕入れて販売する卸営業を行っており、国内のみならず海外にも営業を行うなどグローバルに取り組んでいます。

Required Skills

【必須要件】

- ・メーカーもしくは商社での海外向け営業（輸出）のご経験（7年以上）
- ・部下の教育・マネジメントのご経験
- ・ビジネスレベルの英語力をお持ちの方（TOEIC750点以上目安）

【歓迎要件】

- ・ご自身でも営業活動を積極的に行える、フットワークの軽い方

【選考プロセス】

- 面接回数：2回程度（目安）
- 筆記試験：有 その他（適性診断）
- 採用人数：1名

Company Description