

Givaudan

【新設部署立ち上げ：Account Manager（新規ビジネス提案）】 スイス発 フレグランス & 香料の世界的リーダー

将来リーダー職を目指している方必見！Sales Head直下のポジションです

Job Information

Hiring Company

[Givaudan Japan K.K.](#)

Subsidiary

Givaudan Japan

Job ID

1559687

Division

フレグランス & ビューティー事業部

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Kohoku-ku

Train Description

Yokohama Line, Shin Yokohama Station

Salary

7 million yen ~ 11 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00~17:15（標準労働時間：7時間15分、休憩60分）※フレックス・在宅勤務制度あり（コアタイム11:00~15:00）

Holidays

土日祝休み／年間休日128日（2025年）／有給休暇・夏季休暇・年末年始休暇・慶弔休暇・産前産後休暇・有給私傷病休暇・育児休暇

Refreshed

October 20th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description**《募集要項・本ポジションの魅力》**

- ・新設部署のポジション採用。
- ・既存企業に対して新しいビジネス提案を行い、双方の可能性を広げる！
- ・大手FMCG業界がクライアント！大手企業のビジネスチャンス进行想像する。

【業務内容】

- ・顧客とマーケットに深く入り込み、新しいビジネスチャンスを発見
- ・パートナーとして信頼される関係を築き、顧客の夢やビジョンを形にする
- ・市場や競合動向を鋭く分析し、戦略の方向性を導く
- ・魅力的なアカウントプランを策定し、実行までリード
- ・社内外で響くプレゼンテーションを創り、Givaudanの価値を最大限に伝える
- ・戦略目標に合った案件・プロジェクトの機会をつかみ取る

<Job Summary>

The account Manager , will focus on driving growth for Givaudan by actively seeking new business opportunities and managing designated accounts. This role will involve cultivating customer relationships, monitoring market activity, and ensuring the successful transition of projects from scale-up to production.

Your responsibilities will be as follows:

- ・ Drive Business Growth: Actively pursue new business opportunities within designated accounts /markets to enhance Givaudan's market presence and revenue.
- ・ Cultivate Customer Relationships: Build and maintain strong relationships with customers, ensuring their needs are understood and met.
- ・ Market Monitoring: Keep a close eye on customer and competitor activities, maintaining up-to-date customer information to inform strategic decisions.
- ・ Account Planning: Develop and track Account Plans for key accounts, ensuring alignment with business development goals.
- ・ Presentations: Create and deliver impactful internal and customer presentations to communicate Givaudan's value proposition effectively.
- ・ Opportunity Identification: Identify and create opportunities for Givaudan to participate in targeted briefs and projects that align with strategic objectives.

In this role you will report to the Head of Japan, Fragrance & Beauty, Givaudan

■働く環境

フレグランス&ビューティー部門はメンバー全員が香りにパッションを持って働いており、仲間から刺激を受けて成長ができる環境です。直属の上司はシンガポール人で、グローバルのセミナー参加の機会も多いため、英語力を活かして働くことができます。

全社的にWell&Beingに力を入れており、1日の標準労働時間は7時間15分、月の残業時間は平均15～20時間。リモートと出社のハイブリッド勤務、フレックス制度など、長期的に働きやすい環境も整っています。

◎平均勤続年数 10 年、平均年齢 42 歳

◎女性管理職比率：課長クラス以上28%、部長クラス以上31%（2024年6月）

■当社の特徴

特定の国でしか採れない貴重な原料を安定的に調達できること、グローバルなサプライチェーンを有していること、世界中の法規制や特許、知的財産などをデータベース化していること、当社にしかないテクノロジーを有していること、当社のためのパフューマー養成スクールがあること、グローバルなマクロトレンドを香料開発の一環として組み入れていることなど、他社には真似の出来ないグローバル企業としての強みがジボダンにはたくさんあります。常にグローバルの視点とサポートをもちながら働くことが出来ます。

業界トップシェアを誇る現在でも常に上を目指す姿勢を貫いており、毎年研究開発費に売り上げの10%もの巨費を投じ、新製品開発、製品改良を行っています。これは常に化する顧客のニーズに的確に応えることにもつながり、信頼感はますます高まっています。

【雇用形態】

正社員（試用期間3か月。試用期間中も正社員と待遇は同じ）

【給与】

応相談（目安：700万～1100万）

※前職収入、経験、能力等を考慮し、当社規定により決定

※時間外手当対象外

※賞与あり 年1回（3月、業績変動賞与）

※昇給あり 年1回（4月）

【就業時間】

9:00～17:15（標準労働時間：7時間15分、休憩60分）

※フレックス制度あり（コアタイム11:00～15:00）

※在宅勤務制度あり（出勤＋在宅のハイブリッド勤務）

【勤務地】

ジボダンジャパン 横浜事業所（神奈川県横浜市港北区篠原町3014-1）

■JR新横浜駅篠原口徒歩1分

■Remote working: Hybrid

☆新横浜駅から徒歩1分の駅近オフィス！

オフィスは新横浜駅篠原口から徒歩1分とアクセス抜群◎ビルの隣にはコンビニ、また新横浜の駅ビルも近いのでランチにも困りません。ウォーターサーバー、電子レンジ、冷蔵庫を設置し、オフィス内のカフェスペースにはフリードリンクマシンも。居心地のいい快適な環境が整っています。

【休日休暇】

- ・土日祝休み
- ・年間休日128日（2025年）
- ・有給休暇（10日～20日）※試用期間中も3日分付与 有給取得率80%以上
- ・長期休暇あり（夏季休暇、年末年始休暇）
- ・慶弔休暇
- ・産前・産後休暇（取得実績あり／復職率100%）
- ・有給私傷病休暇5日
- ・育児休暇（バタニティリープ推進、取得実績あり）

【制度・福利厚生】

- ・確定給付年金と確定拠出年金を併用したハイブリッド型企業年金制度
- ・社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- ・交通費全額支給（会社規程あり）
- ・育児短時間勤務制度
- ・毎月第三金曜No internal meeting day
- ・全社員平均残業時間15~20時間/月
- ・オフィス内禁煙
- ・ノートPC貸与
- ・社員紹介ボーナス制度
- ・ベネフィット・ステーション提携
- ・語学研修サポート（英会話）
- ・社内イベント多数（Year end party や、クラブ活動など）
- ・カフェスペース（ウォーターサーバー、フリードリンクマシン）

【会社について】

Join us and celebrate the beauty of human experience. Create for happier, healthier lives, with love for nature. Together, with passion and creativity, we deliver food innovations, craft inspired fragrances and develop beauty and wellbeing solutions. There's much to learn and many to learn from, with more than 16,000 employees around the world to explore ideas and ambitions with. Every day, your talent, your innovative spirit, and your determination will shape our future, making a positive difference on billions of people. Every essence of you enriches our world. We are Givaudan. Human by nature.

～世界最大の香料メーカー、Givaudan（ジボダン）～

ジボダンはスイスに本社を置く、香料業界で世界売上1位の香料メーカーです。

1895年にスイスで香水メーカーとして創業し、現在50か国以上に展開、78の製造拠点を持つ香料業界のリーディングカンパニーへと成長しました。ジボダンの事業はテイスト&ウェルビーイングとフレグランス&ビューティという2つの部門に分かれ、食品、飲料品、日用品、化粧品業界など幅広いお客様と一緒に消費者の皆様に香りを通して喜んでいただける製品づくりを行っています。

日常生活の中で、私たちが香りに触れる機会は驚くほど多く、毎日約10回、食事やお気に入りの香水、洗濯物のお手入れやヘア、ボディケアなどを通じてジボダンの香りを感じていただいています。

身の回りの消費財のあらゆるものに使用される同社製品は、社会に必要不可欠な存在となっており、2023年の売上高は約1.2兆円（前年比4.1%増）と、香料業界において世界売り上げ1位、マーケットシェアは約3割を誇ります。

今回募集を行うフレグランス&ビューティ部門は、世界市場および日本市場において業界売上トップを誇り、常に業界の最前線で革新とチャレンジを続けています。

日本法人は1970年に設立されて以来、50年以上にわたり安定した事業を継続し、世界中の約16,000名を超える社員が、お客様と協力しながら新しいアイデアや志を追求し、活躍しています。

ジボダンと共に、香りの未来を創造していきましょう。

At Givaudan, you contribute to delightful taste and scent experiences that touch people's lives.

You work within an inspiring teamwork culture – where you can thrive, collaborate and learn from other talented and passionate people across disciplines, regions and divisions.

Every essence of you enriches our world.

Diversity drives innovation and creates closer connections with our employees, customers and partners.

Givaudan embraces diversity and is committed to building an inclusive environment where everyone impacts our world.

Required Skills

【必須要件】

- ・5～10年程度の営業経験（Fragrance、FMCG、化学業界のいずれか）

【歓迎要件】

- ・Business Development 経験者

【学歴】

- ・大卒以上

【技術・資格等】

- ・PCスキル：MSオフィス（エクセル、ワード、パワーポイント）

- ・ 英語：ビジネスレベル

【求める人材】

- ・ コミュニケーション能力
- ・ 香りへの高い情熱
- ・ チームワークと自主性を兼ね備えた方
- ・ 多角的な視点で課題を分析し、結果を出せる方
- ・ 成果にこだわり、目標達成に向けて努力できる方

【Your Profile:】

- ・ Passionate about fragrances
- ・ Education: Graduate/post-graduate with 5-10 years' experience in Fragrance OR FMCG OR Chemical industry. Prior Commercial and Business Development experience advantageous
- ・ Determined, entrepreneurial with the mindset of continuous learning.
- ・ Good written and verbal communication skills in English
- ・ Strong interpersonal skills with the ability to work independently as well as part of a team
- ・ Strong analytical skills, having a multidimensional problem-solving approach.
- ・ Result Oriented with a strong drive to achieve targets

【面接プロセス】

書類選考→面接2～3回（オンラインと対面）→内定

【ジボダンジャパン魅力】

◎ワークライフバランス良好：年休128日、フレックス制で1日の標準労働時間は7時間15分！またグローバルでWell-beingを積極的に推進しているため残業の文化はなく、午後7時頃には大多数の社員が退社しています。（全社員残業時間月平均15～20時間以内）

◎豊富なキャリアパス:「ジョブポスティング制度」を導入しているため、国内だけでなく、グローバルでの異動のチャンスがあります。本人の希望ややる気次第で、キャリアパスが広がります。

◎誇りとやりがい：従業員は皆、香りに対する情熱を持ち、やりがいを感じながら働いています。直近の従業員調査では、8割以上の社員が「当社で働くことに誇りを感じる」と回答しました。幅広い業界のクライアントと信頼関係を築けるのは、私たちが熱意をもって仕事に取り組み、常に全力を尽くしているからです。

（公式採用ページ：https://jobs.givaudan.com/?locale=ja_JP）

Company Description