



【外国人富裕層向け不動産営業】 業界未経験大歓迎 | 20~30代活躍中 | 英語が活かせる  
| ノルマなし・完全反響型

## Job Information

### Hiring Company

[HouseRep Tokyo Inc.](#)

### Job ID

1559580

### Industry

Real Estate Brokerage, Management

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

### Train Description

Yamanote Line, Ebisu Station

### Salary

3.5 million yen ~ 6 million yen

### Work Hours

9 : 30 ~ 18 : 30 (実働8時間)

### Holidays

完全週休2日制(日、他シフト制、祝日休)・年末年始休暇(5日間)・慶弔休暇・有給休暇・産前・産後休暇・育児休暇・育児目的休暇

### Refreshed

April 16th, 2026 13:00

## General Requirements

### Career Level

Entry Level

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Business Level

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### ★この仕事の魅力★

#### 1. 完全反響営業で安心スタート

未経験から始めても、紹介中心で成約率が高く、着実に成果を出せます。

#### 2. インセンティブあり・ノルマなし

数字に追われるストレスはゼロ。仲間と協力しながら自然に成果を伸ばせる環境です。

#### 3. 未経験からプロへ成長できる

現メンバーは全員が不動産業界未経験。ホテル・教師・CAなど異業種出身者が第一線で活躍中です。慣れるまでは先輩

に同行して仕事を覚えていただきます。

#### 4. 外国人富裕層をサポートするやりがい

日本と海外の橋渡し役として、語学力やホスピタリティを活かし、人生の大きな節目に貢献できます。

#### 【業務内容】

当社のお客様は、海外から新規来日する外国人、日本在住で引っ越しを検討する外国人、海外在住で日本の不動産購入に関心のある外国人など、外国籍かつ富裕層の方々が中心です。

英語で丁寧に説明し、安心して不動産取引を進められるようサポートしていただきます。

#### <仕事の流れ>

##### 1. ヒアリング

法人様や個人のお客様から紹介を受けたお客様へメールやオンラインで希望条件を伺い、不動産市況や取引プロセスを説明。資金計画やローン相談にも対応します。

##### 2. 物件のご提案

希望条件に合う物件をメールでご案内。フィードバックを受けながら、最適な物件を絞り込みます。

##### 3. 物件ツアーの実施

複数物件を半日程度でご案内。移動中にはエリア情報や交通アクセスなども丁寧に説明します。

##### 4. 申込・交渉

書類準備や条件交渉をサポート。お客様に有利な条件を引き出すため尽力します。

##### 5. 契約・引き渡し

契約書の重要事項を英訳し、内容を理解いただいた上で署名をサポート。その他公共料金の手配など入居に関してサポートします。

##### 6. アフターサポート

入居中のトラブルやリフォームのサポートなど、長期にわたってお客様に寄り添います。

#### 【キャリアパス】

- 不動産知識・実績を積んだ後は、賃貸・売買チームのリーダーやマネージャーへ。
- WEBマーケティング・PM・営業企画など、適性や希望に応じて幅広いキャリアが描けます。
- 将来的には「外国人富裕層向け不動産のプロ」として会社の中核を担っていただきます。

#### 【チーム構成】

現在は女性7名、男性4名の計11名が活躍中。

案件ごとにチーム体制で担当し、休みや不在時は他のメンバーがサポートする協力的な職場です。

#### 【雇用形態】

正社員

※試用期間（3～6カ月）あり

#### 【給与】

歩合給型もしくは固定給型の選択制による

ただし、試用期間は固定給型に限ります（月給26万円・24時間分／5万円の固定残業代を含む）

##### <歩合給型>

月給23万円～40万円+賞与+インセンティブ（売上額の5～15%）

※上記金額には一律支給の営業手当（1万円分）と25時間分／3万8000円～7万6000円の固定残業代が含まれています

##### <固定給型>

月給26万円～40万円+賞与

※上記金額には24時間分／5万円～7万6000円の固定残業代が含まれています。

※固定残業代を超える勤務をした場合は追加支給します

※経験・年齢・能力などを考慮のうえ、当社規定により決定します

##### <昇給>

随時

##### <給与例>

未経験から入社2年目で450万円（歩合給型）

未経験から入社3年目で600万円（歩合給型）

##### <給与にプラスしてもらえる手当・インセンティブ>

- 交通費全額支給
- インセンティブ（※試用期間後に適用）
- 時間外手当（超過分）
- 職能手当
- 資格手当（例：宅建／月5000円以上）
- 住宅家賃補助手当（社内規定あり）
- ★交通費がかからない場所に住んでいる場合はその分の家賃補助がです！

#### 【就業時間】

9：30～18：30（実働8時間）

平均残業時間：月20時間～30時間程度

#### 【勤務地】

東京都渋谷区広尾1-4-15-301

JR線・東京メトロ日比谷線「恵比寿駅」より徒歩5分

#### 【休日休暇】

年間休日125日

・完全週休2日制（日曜日+他の曜日を固定で指定できます。ただし月曜日は除く）

- ・ 祝日休み
  - ・ 年末年始休暇（5日間）
  - ・ 慶弔休暇
  - ・ 有給休暇
  - ・ 産前・産後休暇（取得実績あり）
  - ・ 育児休暇（取得実績あり）
  - ・ 育児目的休暇（5日間）
- ★2週間程度の長期休暇も取得可能です。

**【待遇・福利厚生】**

- ・ 社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- ・ 研修制度（入社時研修・OJT研修）
- ・ 時短勤務制度あり

---

**Required Skills****【応募に必要な経験・スキル】**

- 英語力をお持ちの方（日常的な会話レベル以上が目安）
- 日本語でビジネス会話、読み書きができる方（日本語の契約書を作成）
- 要普通自動車運転免許（AT可）  
※車の運転は練習しながらスキルアップできますので、運転に自信のない方もご安心ください。

**【歓迎する経験・スキル】**

- 外国人相手の接客経験（ホテルや空港、百貨店など）
- 長期間の海外生活経験
- 営業経験
- 英語以外の外国語を話せる方（中国語など）
- 不動産売買の営業経験
- 宅地建物取引士有資格者

**【選考の流れ】**

書類選考 ⇒ 面接（2回） ⇒ 内定

※1次面接はweb面接も可能

※面接時に英会話テストを実施

---

**Company Description**