ブティックス株式会社

【東京】法人営業｜介護分野・IT DX分野の企画提案｜日本最大級のBtoB展示会主催企業

業界に特化したBtoBマッチング・プラットフォーム事業を展開

Job Information

Hiring Company
Boutiques, Inc.

Job ID
1559471

Industry
Other (Hospitality)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Toei Oedo Line, Akabanebashi Station

Salary
4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Refreshed
November 11th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【弊社について】
業界に特化したBtoBマッチング・プラットフォーム事業を展開する当社。企業理念「マッチング・ファースト～最適なマッチングで最高の満足を～」を実現するために、【WEB】×【リアル】双方の強みを活かしたサービスを提供しています。

今後は、主力事業である展示会事業、M&A仲介事業、人材採用支援事業における既存分野の成長と新分野への投資を行い、東証プライム市場への上場を目指しています。

【仕事内容】
当社が主催する、介護業界 日本最大級の商談型展示会『CareTEX（ケアテックス）』または、 IT / DX分野のハイブリッド展示会（リアル×オンライン）『DXPO（ディーエクスポ）』の企画提案（出展社募集）営業ならびに、来場者集客活動、ビジネスマッチング企画をお任せします。

①介護分野『CareTEX』の企画提案営業
■出展対象となる介護・介護予防・健康施術領域の関連商品・サービスを取り扱うサプライヤーに対し、弊社主催の『CareTEX（ケアテックス）』への出展社募集営業ならびに、来場者集客活動、ビジネスマッチング企画を行います。

②IT / DX分野『DXPO』の企画提案営業
■出展対象となるWeb・IT領域の関連商品・サービスを取り扱うベンダー・サプライヤーに対し、弊社主催の『DXPO（ディーエクスポ）』への出展社募集営業ならびに、来場者集客活動、ビジネスマッチング企画を行います。

★アピールポイント★

- 展示会出展が単なるPRや情報取集に終わらず、出展社であるサプライヤーと来場者側であるバイヤーをマッチングし、商談・取引の場を提供します。 このマッチングの質にこだわっているのが当社展示会の最大の特徴です。
- 出展社募集営業だけではなく、展示会拡大のための企画・マーケティングの他、新規事業・新サービス開発のための調査・企画・営業・マーケティングもお任せしていきます。
- 評価制度は『定量評価』のため、営業実績により早期に営業グループの管理職となるチャンスがあり、その後さらに展示会全体の統括プロデューサーになった場合は、展示会の企画立案から、営業活動、セ ミナー企画、来場者の集客、広報、制作、運営、事務、予算管理まで、いわば、「人、モノ、金、時間、情報」、すべてを統括する総責任者となり、経営者と同じようなスキルが身につきます。
- キャリアプランとして、管理職となりマネジメントや新規事業の立ち上げに挑戦する道もありますし、BtoB法人営業スペシャリストとしての道を極める選択もあります。

【雇用形態】正社員 ※契約期間の定め無し

【給与】月給 330,000 円 ~

【勤務地】東京都港区三田一丁目4番28号　三田国際ビル11階

【勤務時間】9:00 ~ 18:00

【休日】完全週休二日制（土日祝）/年休125日

Required Skills

応募資格

- 法人/新規営業経験
- 個人/新規営業経験
- 業界、商品・サービスのジャンルは不問（有形無形不問）

Company Description