

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【外資×バイオプロセス】Account Manager / アカウントマネージャー（東京・大阪）

【外資×バイオプロセス】アカウントマネージャー（東京・大阪）

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1558922

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 11 million yen

Refreshed

September 22nd, 2025 10:55

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、製薬・バイオ業界の顧客に対してバイオプロセス製品群を提案し、売上拡大を目指すアカウントマネージャーです。顧客との強固な関係を構築し、技術チームやマーケティングと連携しながら課題解決型の営業を展開します。

企業情報

世界的に医療・ライフサイエンス領域をリードする外資系メーカー。革新的な技術を通じて新薬開発から商業製造まで幅広く支援しています。がんや認知症などの疾患治療の進歩に貢献し、グローバルで社会的インパクトを持つ企業です。

職務内容

- ・担当アカウントに対するバイオプロセス製品群の提案・販売
- ・顧客のキーパーソンを特定し、最適なアプローチで関係構築
- ・既存顧客のフォローと新規ビジネス機会の発掘
- ・技術チーム・マーケティングなど社内リソースを活用した提案活動
- ・プレゼンテーション、デモ、交渉、見積提示から契約締結までの営業プロセス管理

条件・待遇

- グローバルに展開する成長企業でのキャリア機会
- 製薬業界の最先端に携わりながら営業スキルを磨ける環境
- 海外とのコミュニケーション機会、英語力を活かしたキャリアアップ

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Yamanaka on +81366276098.

Required Skills

- 1年以上の法人営業または製薬業界経験
 - 日本語：ネイティブレベル、英語：日常会話レベル
 - 積極的に学び、前向きな姿勢で変化に柔軟に対応できる方
 - 製薬・バイオ業界経験、Salesforce使用経験があれば尚可！
-

Company Description

世界的に医療・ライフサイエンス領域をリードする外資系メーカー。革新的な技術を通じて新薬開発から商業製造まで幅広く支援しています。がんや認知症などの疾患治療の進歩に貢献し、グローバルで社会的インパクトを持つ企業です。