

ベトナム新規事業開発アソシエイト

急成長ベトナム戦略コンサルティング企業 | 累計1500社超の支援実績

Job Information

Hiring Company

ONE-VALUE INC.

Job ID

1558757

Division

企画部

Industry

Other (Hospitality)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Koto-ku

Train Description

Sobu Line Local (Mitaka-Ichikawa-Chiba), Kameido Station

Salary

4.5 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

November 7th, 2025 01:00

Application Deadline

December 26th, 2025

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Other Language

Vietnamese

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

【会社概要】

創業から約6年半で数億円規模の売上をゼロから創出し、累積支援企業1500社超、年間商談件数 約3000件、累積市場調査の実績500件超、年間M&A相談対応実績200件超を達成しています。

ONE-VALUEはベトナムビジネスに関わる日本企業を支援する会社として、日本企業のベトナム進出に関わるソリューションを提供しています。

具体的には市場調査、戦略立案、新規ビジネスの創生、M&A・合弁アドバイザー、DD(デューデリジェンス)、

PMI(M&A後の企業統合)、営業支援・販路開拓、輸出入支援、ライセンス取得・現地法人設立、視察ツアー、通訳・翻訳、デジタルマーケティング、人材紹介・派遣等のサービスをワンストップで提供しており、戦略から実行支援まで出来るユニークなビジネスモデルを展開しています。

【ミッション】

日本企業のベトナムを中心とした東南アジア市場における海外進出を支援し、日本企業の海外市場でのプレゼンスを向上させる

【大切にする価値観・会社の雰囲気】

未経験からの成長促進:ONE-VALUEでは比較的若い段階や未経験の分野でも大規模なグローバル案件に直接関わることができます。特に金額ベースで100億円以上になるような案件にも、若いうちから関与し、経験や能力に応じて、責任を持って推進することができます。

ゼロからプロジェクトを生み出すチャレンジ精神:創業期のブランドゼロの状態からベトナム進出コンサルティング会社としてNo.1のポジションを確立してきました。大手企業や官公庁といった難しいベトナム進出プロジェクトでも果敢に挑戦していきたい優秀なメンバーがONE-VALUEを支えています。

複数の専門スキルを身につける:事業全体を見渡せる経営者を目指すために、法人営業、コンサルティング、チームマネジメント、プロジェクトマネジメント、採用活動等、あらゆる職種を経験できる機会を提供しています。

【今後の方針】

創業から6年半で蓄積された顧客データベース、支援実績、ブランド、ベトナム経済・ビジネスに関する知識・ノウハウ、 現地ベトナム企業・政府とのパイプといったアセットを活かして、より事業を数十億円規模に一緒にスケール・拡大し、事 業規模を安定化していける人材を募集しています。

【研修・育成制度】

入社後は市場調査やM&Aに関するコンサルティングスキル及びベトナムビジネスに関するe-Larning及び研修資料で学習する期間を一定期間設けております。

【キャリアパス】

ONE-VALUEではコンサルタントとして6段階のキャリアパスが用意され、リサーチャーとして基礎を学んだ後、コンサルタントで案件を担当し、シニアコンサルタントで推進役を担います。マネージャー昇格後はチーム統括や育成を行い、シニアマネージャーとして大規模案件を主導、最終的にパートナーとして経営や戦略に関与できる仕組みです。

ポジション名:ベトナム新規事業開発アソシエイト (Vietnam Business Development Associate)

業務内容 (こんなことやります)

- 当社が創業から蓄積してきた顧客基盤、ベトナムビジネスに関するノウハウや知識、各種データや現地ネットワークを活用して、本業であるコンサルティング事業から非コンサルの成長領域で新規事業を立ち上げます。この新規事業でCEOの補佐として、事業開発をともに行なっていくメンバーを募集しています。また、当社が運営するベトナム経済・ビジネス情報サイトVietBiz (ベトビズ) https://vietbiz.jp/ を活用した新規事業の開発業務も担当していただきます。
- 具体的な業務内容としては、資金調達の活動サポート、営業体制の仕組み構築と管理、法人営業、マーケティング施 策、採用活動等、事業を開発するにあたり、1つの専門的な業務に限らず、CEOの補佐として、複数領域の業務経験 を積むことができます。
- 具体的な新規事業の内容については、面談の際に詳しくお話させて頂くことが可能です。

VietBizとは? https://onevalue.jp/wp-content/uploads/2025/06/vietbiz.pdf

本ポジションの魅力

ベトナムに特化した経営コンサルティング会社ONE-VALUEは更なる事業領域の拡大のために、自社に蓄積されたベトナム 経済情報や顧客基盤を活用して、非コンサル事業の新規事業の立ち上げに注力しています。

海外進出において今最も注目されている進出国であるベトナムという領域でAIやデジタルを活用した新しいコンサルティング業界の未来に挑戦するポジションであり、将来的に自分でも事業を立ち上げてみたいという意欲の有る方には最適なポジションになると思います。

募集背景(なぜやるのか)

ONE-VALUEはベトナムに特化した経営コンサルティング会社として、創業から約6年半で数億円規模の売上をゼロから創出し、累積支援企業1500社超、年間商談件数約3000件、累積市場調査の実績500件超、年間M&A相談対応実績200件超を達成しています。この過程で蓄積されてきたアセットを活用して、新たな成長領域であるAI・デジタル領域にチャレンジします。

採用人数

若干名

採用形態

基本的には正社員であるが、業務委託も検討可

選考プロセス

書類選考→1次面接・記事作成に関する課題の提出→最終面接

勤務時間

- 標準勤務時間:9:30~18:30 (休憩1時間)
- フレックスタイム制・ハイブリッド勤務可
- 記事の締め切りに応じて、多少の残業・休日対応あり

休日休暇

- 完全週休2日制(土日)
- 年末年始休暇
- 夏季休暇
- 年次有給休暇(法定通り、入社半年後10日付与)
- 慶弔休暇

福利厚生

- 交通費全額支給(上限あり)
- 在宅勤務手当
- 書籍購入・情報収集補助
- 健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険完備(正社員)
- ベトナム出張時の渡航費・滞在費サポート

給与・待遇詳

- 月額基本給 経験・スキルに応じて面談時に決定
- 通勤手当: 実費支給(上限 10,000円/月)
- 特別手当:公共交通機関を利用せず、自転車・徒歩等で通勤する場合、5,000円/月を支給
- 月平均労働日数:22日
- 賞与制度:有。前年実績は月給の2~3ヶ月分

Required Skills

必須スキル

- 課題解決力: 新規事業の立ち上げに伴う複雑な課題を整理し、解決策を提示できる力
- コミュニケーション力:経営層・社外パートナー・顧客など多様なステークホルダーと円滑にやり取りできる能力
- 調査・分析スキル:市場調査、競合分析、財務データや顧客データの活用経験
- マルチタスク遂行力:事業開発、営業、採用、マーケティングなど複数業務を横断的に進められる力 生成AIの活用スキル: ChatGPT等を用いたリサーチ・資料作成・アイデア創出を業務効率化に結びつけられる力

歓迎スキル

- デジタルマーケティングスキル: SNS広告、SEO、コンテンツ企画などマーケティング施策の立案・実行経験
- 採用・人材マネジメント経験:採用活動やチームづくりの実務経験
- ベトナムに関する知識・関心:ベトナム経済・ビジネス・文化に関する理解、もしくは強い学習意欲

Company Description