業界経験不問！法人営業（新規・既存）を募集中

風通しの良い外資企業で英語を活かせます！

Job Information

Hiring Company
Gerson Lehrman Group

Subsidiary
GLG-Gerson Lehrman Group

Job ID
1558716

Industry
Think Tank, Research Institute

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Hibiya Line, Kamiyacho Station

Salary
5 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
9:00 ~ 18:00

Holidays
土日祝日

Refreshed
November 16th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

世界最大級スポットコンサルのGLGでは、新規・既存法人営業を募集しております。市場インテリジェンスサービスに対する強い関心をお持ちで、国際的かつ成果志向のチームでご活躍いただける方を歓迎します。

【主な職務内容】

・リードジェネレーション：電話、メール、対面でのアプローチを通じて、ターゲット企業のキーパーソンへ接触し、関係構築する。
•リードナーチャリング： 既存や新規リードの事業目標や課題の理解や、情報提供を通じて、各リードとの関係維持及び潜在需要の顕在化を図る。
•提案活動: クライアントが抱える事業や業務上の課題とゴールを理解し、ソリューションを提案していただきます。社内のコンサルタントと共にコンサルティングプロジェクトを提案するケースや、サブスクリプションサービスを提案するケースなど、BtoBのソリューション提案能力を磨きたい方は大歓迎です。
•新規顧客向けオンボーディング（導入支援）のリードおよびユーザー向け説明会の実施

【パフォーマンス評価指標】
•新規営業活動（アウトリーチ、商談件数、新規顧客獲得数）
•受注及び売上金額
•個人目標への取り組み及び達成度合い

Required Skills

《必須スキル・経験》
•最低1年以上の法人営業経験（新規・既存）がある方
• ビジネスレベルの英語力をお持ちの方（読み書きだけではなくスピーキングも発生します）
・金融業界への営業経験があれば尚可

待遇・福利厚生・各種制度
• 入社日から適用される医療保険、傷害保険、生命保険、毎月の医療手当あり
• 休日・休暇：完全週休二日制（土日）、祝日休み
• 年間有給数：20 日（初年度は入社月によります）、勤続年数5 年以上で毎年25 日付与
• 語学コース等の学習手当
• 産前・産後休暇
• ジムメンバーシップ、無料で利用できるウェルビーイングサポートアプリ等
・ハイブリッド勤務

Company Description