



## 【800～1100万円】 Indo Pacific Sales Specialist

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

#### Hiring Company

非公開

#### Job ID

1558513

#### Industry

Machinery

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards

#### Salary

8 million yen ~ 11 million yen

#### Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日

#### Refreshed

January 9th, 2026 21:00

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

Technical/Vocational College

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2221015】

- 日本含むインド太平洋地域における月輸送サービスの市場開拓から受注活動、契約履行まで幅広くご担当頂きます。
- NASAやJAXAなどの宇宙機関や、世界最先端の研究機関との業務に携わるチャンスがあります。
- 自分が担当した案件のペイロード（貨物）が月に届けられるという醍醐味を味わうことができます。
- 裁量労働制で裁量と責任をもって業務をおまかせします。リモートワークも積極的に活用しており、柔軟性の高い働き方を実現しています。
- 新しい産業ですので、業界未経験者が活躍するチャンスも大きいです。一緒に月経済圏を構築しましょう！

#### 【Key Responsibilities】

下記業務をプロジェクトマネージャーとして主体的にリード頂きます。

- 1) 新規顧客開拓：国内外のカンファレンスや展示会でのリード顧客獲得に向けたネットワーキングやプレゼンの実施、その他マーケティング活動等

- 2) 新規・既存顧客への提案営業：各国の宇宙政策やターゲット顧客の中期経営計画等のハイレベルな情報を踏まえた営業戦略の策定および実行
- 3) 入札対応：入札書類準備に関するプロジェクトマネジメント。競合分析、プライシング、提案書ストーリー等の検討や社内での決裁取得業務を含む。
- 4) 契約交渉：顧客との契約条件の交渉
- 5) 受注案件の履行：顧客との各種インターフェイス調整、契約マイルストーン管理等を含むプロジェクトマネジメント業務全般
- ※上記1) 5) を実行する上での海外拠点含む社内関係者との連携（技術、法務、ファイナンス等）

---

## Required Skills

- 【Basic Qualifications（Required Skills / Experience）】
- ・顧客との複雑な仕様調整や契約条件交渉を伴う案件の事業開発、セールス、インプリメンテーション等でのプロジェクトマネジメント経験（宇宙機のインテグレーション、プラントやインフラ設備の建設、産業設備の据付等）
  - ・数十億円規模以上の大型入札案件の提案とりまとめ、受注経験があると尚可
  - ・JBIC/JICAの制度を活用した顧客向けファイナンスを組成した経験があると尚可
  - ・日本政府や外国政府と連携して国際協調案件を組成した経験があると尚可
  - ・ビジネスレベルの日本語・英語
- 【Preferred Qualifications（Desired Skills / Experience）】
- ・数十億円規模以上の大型入札案件の提案とりまとめ、受注経験があると尚可
  - ・JBIC/JICAの制度を活用した顧客向けファイナンスを組成した経験があると尚可
  - ・日本政府や外国政府と連携して国際協調案件を組成した経験があると尚可

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします