

営業マネージャー【担当は大手国内自動車メーカー】浜松勤務

自動車部品世界トップクラスのマレリ社とHighly社の合弁企業

Job Information

Hiring Company

Highly Marelli Japan Co., Ltd.

Job ID

1558392

Industry

Automobile and Parts

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Shizuoka Prefecture, Hamamatsu-shi Naka-ku

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

8:30~17:30 (休憩60分)

Holidays

完全週休2日制(土・日)、祝日、夏季休暇、年末年始休暇等

Refreshed

December 2nd, 2025 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

<この求人の魅力>

- 西日本エリアの主要OEM顧客への営業マネジメント
 - 自動車業界に貢献できる営業リーダー職
 - 自動車業界での営業・顧客対応経験が活かせる
 - フレックスタイム制度あり

■職務内容:

営業本部第二営業部のマネージャーとして、既存顧客であるSUZUKI社およびMAZDA社の代表連絡窓口を担う。 また将来的には今後新規参入を計画しているTOYOTA社やダイハツ社も含めた西日本エリア全般を担っていただく予定。

当面は浜松事務所の営業担当マネージャーとして以下の職務を担当する。

- ・OEM向け車載空調製品の営業活動の推進
- ・価格見積・交渉、契約条件の調整
- ・顧客要求の把握と社内展開
- ・新規RFQから量産立ち上げまでの営業窓口対応
- ・売上・利益目標の達成管理、進捗報告
- ・営業担当者の指導・育成

雇用形態

正社員(試用期間3か月)

年収

理論年収:780万~960万(諸手当別)

月額基本給:65万~80万

昇給:あり

※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

勤務地

ハイリマレリジャパン株式会社浜松事務所 〒430-0927 静岡県浜松市中区旭町11-1プレスタワー14階 (将来的に名古屋地区や大阪地区へ営業所を移す可能性有)

勤務時間

勤務形態:フレックス 固定残業支給:なし

※管理職として採用のため、時間管理対象外となり残業代の支給なし

休日休暇

完全週休2日制 (休日は会社カレンダーによる)

年間有給休暇17日~20日(下限日数は、入社直後の付与日数となります)

GW、夏季・年末年始休暇(各10日前後)、年次有給休暇(半日有給休暇制度あり※有休取得促進日の設定あり)、慶弔休暇、産前・産後休暇、リフレッシュ休暇 ほか

待遇・福利厚生

通勤手当、家族手当、住宅手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度

Required Skills

必須要件:

- 自動車部品業界Tire-1での営業経験、及び管理職経験
- RFQ対応、価格戦略、利益シミュレーションの実務経験、顧客折衝力および課題解決スキル
- TOEIC 650以上もしくは海外とのやり取りを含む実務経験があること
- 将来的に名古屋や大阪への転勤が可能
- 日本語ネイティブ(日系メーカー営業のため細かな日本語コミュニケーション力必須)

歓迎:

• SUZUKI社向けの営業経験

Company Description