



【浜松】 営業マネージャー (担当は大手国内自動車メーカー)

自動車システムのグローバルサプライヤー

## Job Information

### Hiring Company

Highly Marelli Japan Co., Ltd.

### Job ID

1558392

### Industry

Automobile and Parts

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Shizuoka Prefecture, Hamamatsu-shi Naka-ku

### Salary

7.5 million yen ~ 10 million yen

### Refreshed

March 10th, 2026 11:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### <この求人の魅力>

- 西日本エリアの主要OEM顧客への営業マネジメント
- 自動車業界に貢献できる営業リーダー職
- 自動車業界での営業・顧客対応経験が活かせる
- フレックスタイム制度あり

### ■職務内容：

営業本部第二営業部のマネージャーとして、既存顧客であるSUZUKI社およびMAZDA社の代表連絡窓口を担っていただきます。  
また将来的には今後新規参入を計画しているTOYOTA社やダイハツ社も含めた西日本エリア全般を担っていただく予定です。

当方は浜松事務所の営業担当マネージャーとして以下の職務を担当する。

- ・ OEM向け車載空調製品の営業活動の推進
- ・ 価格見積・交渉、契約条件の調整
- ・ 顧客要求の把握と社内展開
- ・ 新規RFQから量産立ち上げまでの営業窓口対応
- ・ 売上・利益目標の達成管理、進捗報告
- ・ 営業担当者の指導・育成

---

#### 雇用形態

正社員（試用期間3か月）

#### 年収

理論年収：780万～960万（諸手当別）

月額基本給：65万～80万

昇給：あり

※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

#### 勤務地

ハイリマレリジャパン株式会社浜松事務所

〒430-0927 静岡県浜松市中区旭町1-1-1 プレスタワー14階

（将来的に名古屋地区や大阪地区へ営業所を移す可能性有）

#### 勤務時間

勤務形態：フレックス

固定残業支給：なし

※管理職として採用のため、時間管理対象外となり残業代の支給なし

#### 休日休暇

完全週休2日制（休日は会社カレンダーによる）

年間有給休暇17日～20日（下限日数は、入社直後の付与日数となります）

GW、夏季・年末年始休暇（各10日前後）、年次有給休暇（半日有給休暇制度あり※有休取得促進日の設定あり）、慶弔休暇、産前・産後休暇、リフレッシュ休暇 ほか

#### 待遇・福利厚生

通勤手当、家族手当、住宅手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度

---

## Required Skills

#### 必須要件：

- ・ 自動車部品業界Tier-1での営業経験、及び管理職経験
- ・ RFQ対応、価格戦略、利益シミュレーションの実務経験、顧客折衝力および課題解決スキル
- ・ TOEIC 650以上もしくは海外とのやり取りを含む実務経験があること
- ・ 将来的に名古屋や大阪への転勤が可能
- ・ 日本語ネイティブ（日系メーカー営業のため細かな日本語コミュニケーション力必須）

#### 歓迎：

- ・ SUZUKI社向けの営業経験

---

## Company Description