


# 【リモート】海外事業の責任者候補

## Job Information

**Recruiter**
United World Inc

**Job ID**
1558354

**Industry**
Internet, Web Services

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Japan

**Salary**
8 million yen ~ 12 million yen

**Refreshed**
October 28th, 2026 03:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**
Over 3 years

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level

**Minimum Japanese Level**
Fluent Level

**Minimum Education Level**
Bachelor's Degree

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

＜業務内容＞
海外事業の立ち上げ責任者として、戦略策定から実行、組織構築まで、全てを一任します。
当社の主力製品であるバイオスティミュラントを中心に、グローバル市場での成長を牽引いただきます。
・海外事業の戦略立案と実行
　海外市場調査および新規事業の立ち上げプランの策定
　各国の規制調査・認証取得プロセスの指揮
　貿易実務の管理
・販路開拓・市場参入
　パートナー企業・代理店の選定、交渉、契約締結
　現地の販売チャネルの構築と運営
・組織構築とマネジメント
　グローバル事業部の立ち上げ
　現地チームや関係者との連携体制の整備
・ステークホルダーマネジメント
　海外政府機関、農業関連機関、規制当局との関係構築
　投資家や経営陣への報告とコミュニケーション
・財務および収益管理
　海外事業のP/L管理および収益性向上の実現

＜この仕事を通じて得られること＞
農業と地域課題の解決に取り組みながら、グローバルな視点で社会に貢献する経験を得られる
事業の立ち上げから拡大までをゼロから任され、海外市場への進出も含めた実践的なスキルを習得できる
経営陣との連携を通じ、国内外での戦略的な意思決定に関与する経験を得られる
最先端の技術を活用し、国内外の産地課題に対する具体的なソリューションを現場で実現できる
海外販路開拓やグローバル事業の立ち上げを主導し、国際的なビジネススキルを磨くことができる

## Required Skills

■必須要件
新規海外事業の立ち上げ経験（企画から実行までの全体管理）
農業資材、バイオ関連製品、または同業界での事業経験
グローバル市場での販路開拓および代理店ネットワーク構築経験
ビジネスレベル以上の英語力（TOEIC、TOEFL、IELTSなどで上級水準。加えて多言語対応できれば尚可)
高いリーダーシップとチームビルディング能力
日本語能力（グローバルに活躍しつつ、本社とも円滑に連携できるスキル）

■歓迎要件
農業、バイオテクノロジー、または関連分野での高度な専門知識
海外駐在や現地法人設立、多国籍チームの管理経験
輸出実務を含む貿易事業の管理経験
多国籍企業またはスタートアップでの経営または役員経験
海外政府機関や国際的な農業政策に関する知識

## Company Description