ACUSHNET JAPAN, INC.

☆リテールマーケティングと英語が活かせる！☆　Trade Marketing＆MD　シニアスペシャリスト

> ☆世界的トップクラスブランド　タイトリストのゴルフクラブに携わるチャンスです☆

Job Information

Hiring Company
Acushnet Japan, Inc.

Job ID
1558343

Industry
Specialized Import, Export

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Ginza Line, Gaien Mae Station

Salary
6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
9:30~18:00（内休憩１ｈ）

Holidays
土日・祝日・年末年始休暇、夏季休暇

Refreshed
October 30th, 2026 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 6 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

世界的トップクラスのゴルフブランド、タイトリストのゴルフクラブのマーケティングチームでセールスプロモーションやMDをリードしていただく方を探しています。

現在、クラブのマーケティングチームはマネージャーを入れて6名。メンバーそれぞれが各プロダクトを担当し、専門性を生かして活躍しています！このポジションは、チーム内のそれぞれのメンバーやクラブの営業担当者、USチームと協力しながら、販売店や量販店などでマーケティングサポート、セールスプロモーションの企画、実行を中心となってリードしていただきます！

■職務概要■
熱心かつ向上心あふれるゴルファーをスコアアップへ導く最高の体験・価値を、パートナーアカウント（販売店）を通じて機会を増やす。またゴルファーの経験を豊かにしていくための販売促進企画を立案・実行し、自らセールス・販売店と連携しながらブランドビジネスを遂行していきます。

■職務内容■
ゴルフクラブ各カテゴリーに最適なセールスプロモーションを担います。
販売店（主に量販店など）のマーケティングサポート（販売ツール、カタログ、POP企画/制作/予実管理、販売店顧客データを生かしたCRM、メディアプロモーション企画立案）を通じてターゲットゴルファーにリーチしていきます。

具体的には・・・
〇企画・実行：ブランド戦略に基づいたセールスプロモーション施策
〇企画・政策・管理・実行：店舗販促物（製品カタログ、店頭POP等）
〇販売店顧客データを活用したCRM、メディアプロモーション企画立案（自社コンテンツ共有）
〇最適化：売り場レイアウトや陳列方法による購買体験
〇連携：セールスや販売店のマーケティング担当とのコミュニケーションや協業
〇分析・改善：販売データ、市場調査に基づく施策効果

☆ポジションの魅力とキャリアパス☆
世界的トップ・クラスのゴルフ総合メーカーで大きな裁量を持ちながらダイナミックな仕事ができます。将来のキャリアパスとしてはプロダクトマーケティングのような、より専門性の高いマーケティング業務にチャレンジするチャンスの他、グローバル本社との協業を通じて国際的なマーケティング経験を積むことが可能です。

〇就業時間
9:30 ~ 18:00（休憩1時間含む）

〇休日
土日・祝日・年末年始休暇・夏季休暇

〇福利厚生
各種社会保険
退職金制度
社員割引制度など

〇勤務地
東京、青山（最寄り駅：東京メトロ銀座線 外苑前駅）

Required Skills

【必須経験】

・セールスプロモーション、MDツール制作、販促企画経験（業界不問）
※特に販売店CRMやマーケティングツールの活用経験
・クリエイティブな発想と実行力をもって販売促進プロジェクトや企画をリードした経験
・社内外（US本社含む）の関係者と密にコミュニケーションを図り業務を進めてきた経験
・PCスキル（PowerPoint、Excel、Word）

【歓迎経験（WANT）】

・スポーツ業界での経験
・店頭施策やイベント運営の実務経験
・ゴルフが趣味の方
・リテール業界や消費財のMD・販促経験

アクシネット社の歴史はゴルフに深く根付いています。創業当初から、優れた製品パフォーマンス、技術革新、最高の品質、優れたサービスを通じて、熱心なゴルファーの体験をより豊かにすることに取り組んできました。

単なる一流のゴルフブランドや製品の寄せ集めではありません。ゴルフへの情熱で団結したチームです。創業時から、ブランド、ビジネス、コミュニティ、そしてゴルフゲームの地位を高める責任を担い、連帯感を強めてきた企業であります。

全社一丸となって、「製品に卓越性を付加する」という信条を標榜しています。製品性能や品質の一貫性から、ゴルファーや取引先との関わり、多様性、包括性、帰属意識、尊重に基づく職場づくりへの取り組みまで、あらゆる分野で卓越性を追求し、競合するあらゆるカテゴリーで比類のないリーダーとしての地位を獲得しています。

私たちのミッション・ビジョン・バリューに共感し、一緒に働いていく仲間を歓迎します！

Company Description