

LINE Digital Frontier

自社サービス広告営業担当 / Advertising Sales Representative

累計DL数世界No.1「LINEマンガ」や「ebookjapan」運営企業

Job Information

Hiring Company

LINE Digital Frontier Corp.

Job ID

1558291

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Toei Oedo Line, Roppongi Station

Salary

5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

企画業務型裁量労働制(1日の労働時間に関わらず1日9.5時間労働したものとみなします。)

Holidays

完全週休2日制(土・日)

Refreshed

November 4th, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

LINEマンガ広告事業チームの営業担当として、新規クライアント開拓からコンサルティングまで幅広い業務をご担当いただく

ます。また、LINEマンガの広告事業は立ち上がりからまだあまりたっていないものの、ユーザー数やサービスが急成長しているなかでプラットフォームの新しい収益の柱として社内で特に力を入れている事業のひとつです。

そのため、限られた人数に対し1人ひとりの裁量が大きいことも特徴であり、改善提案や基盤の構築まで様々な業務に取り組むことになるため、社内外の方と円滑にコミュニケーションが取ることができ非常に多様なチャレンジができるポジションです。

主な業務内容

- ・新規クライアント開拓、ナショナルクライアントや大手広告代理店向けの法人営業、クロージングなど、対外における営業関連業務全般
- 営業活動のための市場調査と営業計画の立案
- 広告主の効果最大化に向けた企画や提案、その他営業業務に関わる資料の作成
- ・広告営業における内部運用フローの確立、改善、スケジュール管理
- ・市場やクライアントニーズをもとにした新規広告企画の考案～販売に向けての業務全般

募集背景など

ビジネス成長によるチーム拡大に伴う募集となります。

包括的にIT統制を管理し、様々なIT/セキュリティプロジェクトをサポートするやりがいのあるポジションです。

革新的な電子コミックの業界でIT/セキュリティの技術を生かしてみませんか？

<直近の実績>

- ・「LINEマンガ」 Google Play ベスト オブ 2023 「ベストアプリ 2023」と「エンターテインメント部門」大賞を受賞
- ・「LINEマンガ」 国内アプリ累計ダウンロード数5,000万突破 / iOS & Google Play合計 (2024年8月時点)
- ・「LINEマンガ」 国内アプリ売上ランキング1位 / iOS & Google Play合計 / 出典：data.ai by Sensor Tower調べ (2024年5月ならびに6月時点)

雇用形態：正社員 (Full time)

想定年収：500万～1000万円

- ・年俸制（保有されるスキル・経験・能力により優遇、相談の上で決定）
 - 。年俸の12分の1を毎月支給
 - 。別途、インセンティブプラン有(※1)
 - 。給与改定：年1回
 - ・LINE Digital Frontier Benefit Plan(※2)
 - ・通信費補助(※3)
 - ・その他手当：交通費支給(会社規定による)
- (※1)年俸額の他に会社業績・ご自身の評価結果・在籍期間等に応じて、インセンティブを支給することがあります。（支給日に在籍している場合に限り支給対象となります）
- (※2)自己啓発、リフレッシュ、医療、介護、育児など自分に合った使い方ができる福利厚生制度です。レベル別に決まった額を、毎月の給与支給日に給与振込口座へ直接お振込みします。
- (※3)自宅で勤務するために必要な通信費用に対する補助を目的とした福利厚生制度です。毎月の給与支給日に給与振込口座へ直接お振込みします。

勤務地：六本木オフィス

〒107-6211 東京都港区赤坂九丁目7番1号ミッドタウン・タワー11F

休日休暇

- ・完全週休2日制(土・日)
- ・祝日
- ・年次有給休暇
- ・積立有給休暇
- ・リフレッシュ休暇(入社から3年ごとに10日間/補助金30万円)
- ・特別休暇
- ・年末年始休暇
- ・慶弔休暇

■各種保険：雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険

■福利厚生

- ・無料朝食
- ・フリードリンク
- ・社員価格の昼食
- ・社内カフェテリア
- ・定期健康診断
- ・語学支援（日・韓・英）
- ・提携ジム利用費用補助 etc...

■受動喫煙防止措置の実施：喫煙室設置

※その他詳細は、面談・面接の際にお伝えします。

Required Skills

【必須経験】

- ・ 自社サービスにおける広告営業の経験、もしくは広告代理店での営業経験が5年以上ある方
- ・ ブランディング広告の営業経験がある方
- ・ 広告主や広告代理店との強固なリレーションを活かした業務ができる方
- ・ 営業戦略の立案や施策の考案のご経験がある方

【歓迎経験】

- ・ アウトバウンド型の新規営業経験のある方
- ・ デジタル広告業界及びインターネット広告に関する知識がある方
- ・ デジタル広告の出稿経験がある方
- ・ 総合広告代理店・大手ネット専業代理店向けの営業経験がある方
- ・ 出版業界や電子書籍サービス業界での経験がある方

【求める人物像】

- ・ 強いオーナーシップをもって、自発的に問題解決に取り組める方
- ・ グローバルの関係部門を含む社内外の方と円滑にコミュニケーションが取れる方
- ・ マンガ、アニメなどのコンテンツが好きな方

選考フロー：書類選考→1次面接→最終面接 ※面接回数は状況により変更となる場合があります

Company Description