



【日系グローバル企業】海外営業 / Overseas Sales

製造業向けDXソリューション事業で、米国市場立ち上げに携われるチャンスです！

Job Information

Recruiter

[Interesse International Japan Inc.](#)

Hiring Company

iii career (Interesse International Japan)

Job ID

1558251

Industry

Other (IT, Internet, Gaming)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

7 million yen ~ 16 million yen

Refreshed

February 17th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Native

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

募集職種

海外営業（アメリカ担当・2名募集）

仕事内容

北米市場への進出に向け、製造業向け画面管理／受発注SaaSプロダクトの営業活動をお任せします。
研修期間（約6か月～1年）は日本勤務、その後、アメリカ（イリノイ州）勤務へ移行していただきます。
※アメリカ勤務には米国籍または就労可能なビザが必要です。

主な業務内容

- ・ 北米市場に向けた自社SaaS製品の販売・営業活動
- ・ 顧客訪問時の通訳業務や商談サポート
- ・ 英語・日本語での提案資料・契約書等の作成
- ・ 製造業の課題を把握し、現地ニーズに合わせたソリューション提案
- ・ その他、現地言語を用いた各種営業サポート

海外出張

- ・ アメリカ国内に加え、アジアを中心とした海外出張あり（1～2か月に1回程度）

仕事の魅力

2024年1月よりベトナム・タイ・フィリピン・インドネシアへの海外展開を達成。
この度、北米進出が決定し、立ち上げフェーズからセールスとして活躍できるメンバーを募集しています。
製造業が抱える課題を自社プロダクトで解決し、現地訪問や提案を通じて多くの企業から高い評価を得ています。
新規海外事業の拡大に貢献しながら、グローバルな舞台で成長できる環境です。

Required Skills

応募条件

- ・ アメリカ国籍またはアメリカで就労可能なビザをお持ちの方（必須）
- ・ 普通自動車運転免許（日本・アメリカ両方、またはアメリカのみでも可）
- ・ セールス、カスタマーサクセスなど顧客折衝経験
- ・ ビジネスレベルの日本語力
- ・ ネイティティブレベルの英語力
- ・ 研修期間中の日本勤務が可能な方
※日本勤務中は日本でのVISAスポンサーシップあり（アメリカ勤務は不可）

Company Description