



## 【外資系企業で活躍!】アカウントマネージャー/年収700万円~800万円@港区

## 外資系バックオフィスサービスを手掛ける企業のアカウントマネージャーの募集です!

### Job Information

### Recruiter

JobImpulse

#### Job ID

1558076

### Industry

Temp Agency, Outsourcing

### **Company Type**

International Company

### Non-Japanese Ratio

About half Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

## Salary

7 million yen ~ 8 million yen

## **Hourly Rate**

年収:700万円-800万(経験・スキルにより応相談) ※賞与・各種手当含む

### Work Hours

9:00~18:00(休憩1時間) \*フレックスタイム制度あり(コアタイム: 11:00~15:00) \*リモートー部あり

## Holidays

完全週休2日制(土・日) ・祝日 ・年末年始休暇 有給休暇(初年度10日~) 特別休暇(慶弔・育児・介護その他)

### Refreshed

November 21st, 2025 01:00

# General Requirements

## **Minimum Experience Level**

Over 3 years

## **Career Level**

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

### Minimum Japanese Level

Native

## **Minimum Education Level**

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

人材アウトソーシングサービスを中心とした企業向けのご提案営業をお願いいたします。

既存クライアントへの担当深耕営業を軸に、課題ヒアリング〜サービス提案、運用フォローまで幅広くお任せいたします。

### 【主な業務】

- ・既存顧客との関係構築、課題抽出
- ・人材アウトソーシングサービスの提案営業
- ・求人ニーズのヒアリング・ポジション設計支援
- ・紹介後のフォローアップ・顧客満足度向上のための提案など

## Required Skills

## ■応募資格(必須)

- ・法人営業のご経験(目安3年以上)
- ・ビジネスレベル以上の英語力
- ・日本語:流暢以上(社内文書・メールのやり取りに支障がないレベル)
- ·PC基本操作(メール、スプレッドシート、社内ツールなど)

## ■歓迎要件

- ・人材業界での営業経験
- ・アカウントマネジメントや戦略営業の企画経験

### ■人物像

- ・顧客との中長期的な関係構築が得意な方
- ・提案型営業に強みのある方

## Company Description