



【外資系レンタルオフィス企業\エリアセールス ポジション／年収450～700万円】@金沢

レンタルオフィス業界のグローバル企業！エリア セールスポジション！

Job Information

Recruiter

[JobImpulse](#)

Job ID

1557897

Industry

Real Estate Brokerage, Management

Company Type

International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Ishikawa Prefecture, Kanazawa-shi

Salary

4.5 million yen ~ 7 million yen

Hourly Rate

年収：450万円～700万円 ※経験・キャリアによる

Work Hours

9:00～18:00（実働8時間）

Holidays

土日祝

Refreshed

October 8th, 2025 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- 1.新規顧客開拓（法人営業）
 - ・ 中小企業やスタートアップ、大企業のサテライトオフィスなどをターゲットに提案する営業
 - ・ 営業が多いが、テレボや外出訪問もある企業も存在
- 2.オフィススペースの提案・見学対応
 - ・ 顧客のニーズに合ったプラン（個室、コワーキングスペースなど）をご提案
 - ・ 内覧（ツアー）の実施と契約条件交渉
- 3.既存顧客のフォローアップ
 - ・ 契約更新、追加スペースのご提案
 - ・ 利用状況のヒアリングと課題解決
- 4.市場動向の把握とレポート
 - ・ 市場やトレンドに関する情報の収集
 - ・ 本社へのレポート（英語の場合あり）

Required Skills

- 【必要なスキル、経験】
 - ・ 法人営業経験（2～3年以上が目安）
- ・ ビジネスレベル以上の英語力
- ・ ビジネスレベルの日本語
- ・ PCスキル（Excel、Word、PowerPoint）
- 【歓迎】
 - ・ 英語力（TOEIC 700点以上または実務での英語使用経験）
社内報告や社内ミーティングが英語の場合も
 - ・ 不動産、オフィス、ホテル、コワーキング業界での経験
 - ・ 顧客管理システム（Salesforceなど）の利用経験
- 【人物像】
 - ・ 提案型営業が得意な人（顧客の課題をヒアリングして解決策を提案）
 - ・ 自発的に行動できるセルフスタータータイプ
 - ・ スピード感のある環境に対応できる柔軟性
 - ・ 外資系らしい「数字」「結果」に強くコミットできる
 - ・ チームで協力しながら目標達成を目指す方

Company Description