



【海外富裕層向け/国内投資用不動産販売コンサルタント】新規事業立ち上げフェーズ!
英語力を活かす/年休125日/WLB◎

✓海外のお客様へ英語で投資用不動産をご案内 ✓業績に応じてインセンティブ制度あり

Job Information

Hiring Company

BEYOND BORDERS CO.,LTD.

Job ID

1557637

Division

海外不動産事業部

Industry

Real Estate Brokerage, Management

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Meguro-ku

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

10:00 - 19:00 休憩時間：60分 ※労働時間8時間（20:30完全退社）

Holidays

完全週休2日制 シフトのご相談可能！有給休暇 産休育児休暇 慶弔休暇 ※夏休み、年末年始休暇はそれぞれ連休7日以上取得可

Refreshed

February 18th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■仕事概要

海外富裕層向け事業の開始にあたり、主にコンサルタント業務を担当してくださるプロジェクトマネージャー候補としてジョインいただきます。

- ・商材：国内不動産（戸建て、コンドミニアム、一棟、商業施設など）
- ・顧客：欧米やアジアなど外国籍の富裕層（経営者・投資家・エリートサラリーマン）
- ※立ち上げ段階でもあるため、事業の進捗状況や個人の実績・適性に応じて既存事業（国内富裕層向け海外不動産営業）をお任せする場合もございます。

■業務イメージ

- ・アポイント獲得のためのアプローチ
- ・国内不動産コンサルティング
- ・現地でのお客様案内
- ・契約関連業務
- ・既存顧客へのリテンションや新規顧客獲得にあたって企画提案、実行
- ・CRM活用による顧客管理の徹底、カスタマーアクセス連携

■売上目標

- ・ノルマはありませんが、チーム/個人で目標を設定する想定です。

■入社後の教育体制・環境

- ・上長が1名つき育成していきます。
- ・オンボーディング：不動産業界知識・物件知識等インプット＋ロープレ練習
- ・ディリーMTG：1～2ヶ月マンツーで実施します
- ・1人立ち目安：3ヶ月-6ヶ月

■勤務地

渋谷本社
東京都目黒区青葉台3-1-18 青葉台タワーANNEX 4階

Required Skills

【必須要件】

- ・営業経験3年以上（不動産業界未経験歓迎！）
- かつ、何らかの明確な実績（達成率、成績上位等）
- ・ビジネスレベルの英語力（実務で支障なく交渉・説明ができるレベル）
- ・Excel / Googleスプレッドシートの基本操作

【こんな方に向いています】

- ・海外に関わるチャンスのある仕事をしたい方
- ・ベンチャーで圧倒的な成長を遂げたい方
- ・大きな市場規模のビジネスに携わりたい方
- ・営業以外にも幅広い業務にチャレンジしたい方
- ・不動産TECHなど、新しい領域に挑戦してみたい方
- ・20代中心の若いチームの中で主体的に活躍したい方
- ・スピード感を持って業務に取り組むのが得意な方
- ・多様な文化・価値観を尊重しながら柔軟に対応できる方

【以下の経験や資格をお持ちの方は優遇します】

- ・宅地建物取引士免許保有者
- ・英語でのスピーチができる方

【求める人物像】

- ・ビジネスレベルで英語を喋れる方
- ・ミッションに共感いただける方
- ・誠実な方
- ・ポジティブ志向で取り組むことができる方
- ・意欲と行動が伴う方
- ・協調性をもつ方
- ・印象管理を大切にされている方
- ・何かに熱狂した経験のある方
- ・オタク気質な方

△入社事例

- ・ブライダル業界/ウェディングプランナー出身者（29歳）
- ・食品業界/商社の法人営業出身者（27歳）
- ・不動産業界/注文住宅営業出身者（25歳）

Company Description