

【海外富裕層向け/国内投資用不動産販売コンサルタント】新規事業立ち上げフェーズ! 英語力を活かす/年休125日/WLB<sub>©</sub>

## √海外のお客様へ英語で投資用不動産をご案内 ✓業績に応じてインセンティブ制度あり

#### Job Information

## **Hiring Company**

BEYOND BORDERS CO.,LTD.

#### Job ID

1557637

# Division

海外不動産事業部

#### Industry

Real Estate Brokerage, Management

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards, Meguro-ku

## Salary

4 million yen ~ 6 million yen

### **Work Hours**

10:00 - 19:00 休憩時間:60分\*労働時間8時間(20:30完全退社)

#### **Holidays**

完全週休2日制 シフトのご相談可能!有給休暇 産休育児休暇 慶弔休暇 ※夏休み、年末年始休暇はそれぞれ連休7日以上取 得可

## Refreshed

October 22nd, 2025 11:00

# General Requirements

# **Minimum Experience Level**

Over 3 years

# **Career Level**

Mid Career

# Minimum English Level

**Business Level** 

# Minimum Japanese Level

Native

# **Minimum Education Level**

High-School

# Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

## ■仕事概要

海外富裕層向け事業の開始にあたり、主にコンサルタント業務を担当してくださるプロジェクトマネージャー候補として ジョインいただきます。

- ・商材:国内不動産(戸建て、コンドミニアム、一棟、商業施設など)
- ・顧客:欧米やアジアなど外国籍の富裕層(経営者・投資家・エリートサラリーマン) ※立ち上げ段階でもあるため、事業の進捗状況や個人の実績・適性に応じて既存事業(国内富裕層向け海外不動産営業) をお任せする場合もございます。

## ■業務イメージ

- ・アポイント獲得のためのアプローチ
- ・国内不動産コンサルティング
- ・現地でのお客様案内
- ·契約関連業務
- ・既存顧客へのリテンションや新規顧客獲得にあたって企画提案、実行
- ・CRM活用による顧客管理の徹底、カスタマーサクセス連携

#### ■売上目標

・ノルマはありませんが、チーム/個人で目標を設定する想定です。

#### ■入社後の教育体制・環境

- ・上長が1名つき育成していきます。
- ・オンボーディング:不動産業界知識・物件知識等インプット+ロープレ練習
- ・デイリーMTG:1~2ヶ月マンツーで実施します
- ・1人立ち目安:3ヶ月-6ヶ月

#### ■勤務地

渋谷本社

東京都目黒区青葉台3-1-18 青葉台タワーANNEX 4階

## Required Skills

#### 【必須要件】

- · 営業経験3年以上(不動産業界未経験歓迎!)
- かつ、 何らかの明確な実績 (達成率、成績上位等)
- ・ビジネスレベルの英語力(実務で支障なく交渉・説明ができるレベル)
- ・Excel / Googleスプレッドシートの基本操作

### 【こんな方に向いています】

- ・海外に関わるチャンスのある仕事をしたい方
- ・ベンチャーで圧倒的な成長を遂げたい方
- ・大きな市場規模のビジネスに携わりたい方
- ・営業以外にも幅広い業務にチャレンジしたい方
- ・不動産TECHなど、新しい領域に挑戦してみたい方
- ・20代中心の若いチームの中で主体的に活躍したい方
- ・スピード感を持って業務に取り組むのが得意な方
- ・多様な文化・価値観を尊重しながら柔軟に対応できる方

# 【以下のご経験や資格をお持ちの方は優遇します】

- ·宅地建物取引士免許保有者
- 英語でのスピーキングができる方

## 【求める人物像】

- ・ビジネスレベルで英語を喋れる方
- ・ミッションに共感いただける方
- ・誠実な方
- ・ポジティブ志向で取り組むことができる方
- ・意欲と行動が伴う方
- ・協調性をもつ方
- ・印象管理を大切にされている方
- ・何かに熱狂した経験のある方
- ・オタク気質な方

### ◇入社事例

- ・ブライダル業界/ウエディングプランナー出身者(29歳)
- ・食品業界/商社の法人営業出身者(27歳)
- ·不動産業界/注文住宅営業出身者(25歳)

## Company Description