

# Japannext JNX

【セールス&マーケティング プロフェッショナル】証券会社での営業経験活かせる！月平均残業時間20時間以内

夜間株式取引を提供する株式取引システム（PTS）運営の証券会社

## Job Information

### Hiring Company

JAPANNEXT CO., LTD.

### Job ID

1557032

### Industry

Securities

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

Majority Non-Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

### Train Description

Nanboku Line, Roppongi Itchome Station

### Salary

6 million yen ~ 12 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Work Hours

8:30~17:30（休憩1時間）

### Holidays

土日祝日/休暇：年次有給休暇（入社半年経過後10日付与）、年末年始（12/31-1/3）

### Refreshed

September 17th, 2025 00:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Basic (Amount Used: English usage about 25%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### <仕事内容>

- PTS事業および当社サービスについての知識習得に基づく業務遂行
- 主要顧客との戦略的関係の維持・強化
  - ・ブローカーディーラー、バイサイドクライアント、ヘッジファンド(高速取引業者・流動性供給業者)などの主要顧客との戦略的パートナーシップの維持・構築・強化を図る
  - ・市場構造に関連するテーマについて、顧客や市場関係者との継続的な議論を通じ、最新の情報や状況を把握する
- 既存顧客および潜在顧客に向けた、現行並びに新規サービスにかかる営業戦略立案および目標の策定
  - ・新サービスの開発、戦略的イニシアチブ、ビジネス拡大のためのキャンペーンなどに参加・貢献する
  - ・事業成長の可能性を検討し、売上目標の達成および市場シェアの拡大を目指す
  - ・プレゼンテーション資料を作成し、顧客向けの提案を主導する
- 経営企画部や経営陣との連携による新規事業の推進およびプロジェクトの遂行
  - ・IT部門および非IT部門を含む社内各チームと協力して業務を遂行する
- その他、職務の遂行に必要と判断される業務およびCOOからの指示による業務遂行

### <労働条件>

- 契約期間:期間の定めなし
- 試用期間:あり(6カ月)
- 就業時間:8:30~17:30(休憩1時間)
- 就業場所:東京都港区六本木3-1-1(南北線六本木1丁目駅直通)
- 休日:土日、祝日
- 休暇:年次有給休暇(入社半年経過後10日付与)、年末年始(12/31-1/3)、慶弔休暇
- 残業:あり(平均月20時間程度)
- 給与:想定年収 600万円~
- 残業代支払対象者の場合、固定残業代月30時間を含む
- 給与改定:年1回
- 賞与:実績あり(会社と本人の業績による)
- 通勤手当:会社規定に基づき支給(上限月額50,000円)
- 社会保険:健康保険(関東ITソフトウェア健康保険組合)、厚生年金、労災保険、雇用保険
- 受動喫煙防止措置:屋内禁煙

### <その他>

#### ■福利厚生など

- ・確定拠出型年金(試用期間後)
- ・団体生命保険(試用期間後)
- ・団体三大疾病保険(試用期間後)
- ・職務に関連する資格試験・検定料金の補助(条件有)
- ・日英両方が共通語の国際的な職場環境
- ・ドレスコード:カジュアル

## Required Skills

### 必須(MUST)

- 日本国内の証券会社において5年以上の確かな営業経験を有すること
- 日本語が母国語またはネイティブレベルであること
- 関連市場(主に日本の株式市場および国債(JGB)市場)を深く理解し、市場環境や動向を分析・予測できる能力を有すること
- 顧客優先主義で目標達成志向を持っていること
- 優れたコミュニケーション能力および対人スキルを有すること
- プレゼンテーションや口頭・書面によるコミュニケーション能力が高く、多様な顧客に対して効果的にアプローチができること
- 高いモチベーションを持ち、組織内のさまざまな階層と協働しながら独立して業務を遂行できること

### 歓迎(WANT)

- 英語力があれば尚可
- フィンテックおよびトークンビジネスに関する知識があれば尚可

## Company Description