



**Morgan
McKinley**

EV Truck Sales Director (Commercial Vehicle Division)

電気自動車事業の立ち上げに伴う、新規事業販売戦略の立案する部長ポジション

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1556859

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

September 2nd, 2025 14:35

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

電気自動車（EVトラック）事業の立ち上げに伴う、当新規事業における販売戦略の立案、（ターゲット顧客の設定、販売モデルの確立、価格戦略）をお任せする部長ポジションとなります。

主な職務内容

- ・ 自社商用車部門での EV トラックの営業部門の部長業務
- ・ 営業組織の編成と採用
- ・ 販売ネットワークの開発
- ・ マーケティングとの連携

Required Skills

必須条件経験・資格:

- 商用車メーカー又はインポーターの営業部の部長経験或いはグループリーダーとして
- の経験（5 年以上）
- 営業戦略の立案、実行経験
- 新規営業組織の立ち上げ経験
- 自動車ディーラーとのビジネス経験

パーソナリティ

- 明るくオープンマインドで、多様な状況に柔軟に対応できる方。自身のアイデアを積極的に提案し、実現に向けて主体的に行動できる方。

この求人がおすすめの理由

急成長中の商用EVトラック事業で、営業部長として新規組織の立ち上げや販売戦略策定に裁量大きく携わり、グローバル技術とブランド力を活かして事業成長を牽引できるポジションです。

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。