



【外資系医療機器】マーケティング・マネージャー | 従業員満足度が高い優良企業

キャリア開発や社内異動が奨励されており、長期的に活躍しやすい職場。在宅勤務可。

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1556689

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

September 1st, 2025 18:38

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

キャリア開発や社内異動が奨励されており、長期的に活躍しやすい職場です。在宅勤務可。

外資系医療機器大手にて、会社の成長とブランディングを支える戦略的なマーケティングマネージャーを募集しています。日本市場におけるマーケティング戦略の立案・実行を主導していただきます。スピード感のある外資系らしい環境で、実務経験を活かしながらキャリアをさらに加速させたい方に最適なポジションです。

主な職務内容

- 事業目標を達成するためのマーケティング戦略・製品ローンチ計画の策定・実行
- 顧客の潜在ニーズやビジネスチャンスの発掘、具体的なアクションプランの立案

- セグメンテーション・ターゲティングを活用した市場分析と最適化
- ブランドメッセージやポジショニングを考慮した価格戦略の設計管理
- 関連部署と連携し、発信するメッセージやエクゼキューションの一貫性を確保すること
- KPIとパフォーマンス指標のモニタリング、計画の修正・最適化
- 業界の主要ステークホルダーやKOLとの関係構築・維持

A global leader in medical technology is seeking a **Marketing Manager** to lead the development and execution of strategic marketing plans that support business growth across Japan. This role combines cross-functional collaboration, commercial acumen, and brand leadership in a fast-paced environment. You'll be empowered to shape go-to-market strategies and drive performance across multiple product areas in the life sciences industry.

Key Responsibilities

- Develop and implement marketing strategies, product launch plans, and initiatives aligned with business goals
- Identify unmet customer needs and translate them into actionable commercial opportunities
- Conduct market segmentation and targeting to optimize customer engagement and commercial results
- Define and manage pricing strategies aligned with brand and market positioning
- Collaborate with sales, medical affairs, and regional/global stakeholders to ensure message consistency and execution
- Monitor KPIs and performance metrics, adapting strategies and tactics accordingly
- Build and sustain relationships with key industry stakeholders and influencers

Required Skills

必須条件経験・資格：

- 大卒以上
- マーケティング、営業などの関連実務経験6年以上
- プライシング戦略や需要予測、戦略的なマーケティング文書の作成能力
- データを分析し、得られた洞察から実行可能な戦略を立案できること
- 複数のプロジェクトやタスクを同時並行的に進め、納期内に完了させた実績
- Excel、PowerPoint、Word

ソフトスキル：

- 様々な立場のステークホルダーと協働できる優れたコミュニケーション能力、調整力
- ストレス耐性

語学力：

- 日本語：流暢
- 英語：会話レベル

歓迎条件

- MBAなどのビジネスや経営学関連の院卒尚可
- 医療機器または製薬業界でのマーケティング経験

この求人がおすすめの理由

- 業界屈指の優秀なマーケティング部門でスキルを磨くチャンス
- 従業員満足度・定着率が高い優良企業
- キャリア開発や社内異動も奨励されています
- フレックスタイム制や在宅勤務制度あり
- 福利厚生充実
- 年収1000万円以上の高報酬案件
- 安定して成長を続ける業界で落ち着いてキャリアを築きませんか

Required Skills and Qualifications Education:

- Bachelor's degree required; an advanced business degree (MBA) is a plus

Experience:

- 6+ years of experience in marketing, sales, or related commercial functions
- Strong record of managing multiple projects and delivering under pressure

Technical & Commercial Skills:

- Strategic planning, pricing, forecasting, and marketing execution
- Proficient in Excel, PowerPoint, and Word

Soft Skills:

- Excellent communication and cross-functional influence

- Analytical mindset and ability to convert data into actionable insights

Language Requirements

- **Japanese:** Fluent
- **English:** Conversational to Business level

Preferred Skills & Qualifications

- Experience in the medical device or pharmaceutical industry
- Global or regional marketing exposure in a matrix organization

Why You'll Love Working Here

- Join a **market-leading global marketing team** with strong executive visibility
- Collaborate across **international departments and regions**
- Be part of a **respected and purpose-driven healthcare community**
- Access **flexible working options**, including flextime and remote work
- Enjoy **competitive benefits and long-term growth opportunities**

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。