



## 海外進出を支援する営業ポジション | 人材マッチングイベントや法人向け提案担当

### Job Information

**Recruiter**

United World Inc

**Job ID**

1556674

**Industry**

Recruitment Agency

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

3.5 million yen ~ 4.5 million yen

**Refreshed**

February 4th, 2026 01:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**■人材コンサルティング業務（対法人／対パートナー）**

企業の「グローバル人材を採用したい」というニーズを、国内外のパートナー（人材紹介会社）と連携して解決する採用成功の司令塔として活動します。

**〈法人対応〉**

- ・ 経営課題のヒアリング
- ・ 求人票の作成と採用コンサルティング
- ・ 選考プロセスの最適化とマッチング推進

**〈パートナー対応〉**

- ・ 人材紹介会社の開拓と関係構築
- ・ 求人案件の共有、採用プロジェクトの推進

**■グローバル人材EXPOの企画・営業**

- ・ ソリューション営業：グローバル人材採用に関する課題を「イベント出展」という形で提案
- ・ イベントの企画・運営：マッチング最大化のためのコンテンツ企画・プロモーション・当日運営

## Required Skills

### 【必須スキル】

- ・ ToB業界での営業経験

### 【歓迎スキル】

- ・ 人材業界における営業経験
- ・ 英語力

### 【国籍】

日本国籍が望ましい

### 【言語レベル】

ネイティブレベルの日本語力

### 【求めるマインド／人物像】

- ・ 新規事業拡大のスキルを身につけたい方
- ・ 自ら主体的に動くことができる方

---

## Company Description