



海外進出を支援する営業ポジション | 人材マッチングイベントや法人向け提案担当

Job Information

Recruiter

United World Inc

Job ID

1556674

Industry

Recruitment Agency

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

3.5 million yen ~ 4.5 million yen

Refreshed

April 15th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■人材コンサルティング業務（対法人／対パートナー）

企業の「グローバル人材を採用したい」というニーズを、国内外のパートナー（人材紹介会社）と連携して解決する採用成功の司令塔として活動します。

〈法人対応〉

- ・ 経営課題のヒアリング
- ・ 求人票の作成と採用コンサルティング
- ・ 選考プロセスの最適化とマッチング推進

〈パートナー対応〉

- ・ 人材紹介会社の開拓と関係構築
- ・ 求人案件の共有、採用プロジェクトの推進

■グローバル人材EXPOの企画・営業

- ・ ソリューション営業：グローバル人材採用に関する課題を「イベント出展」という形で提案
- ・ イベントの企画・運営：マッチング最大化のためのコンテンツ企画・プロモーション・当日運営

Required Skills

【必須スキル】

- ・ ToB業界での営業経験

【歓迎スキル】

- ・ 人材業界における営業経験
- ・ 英語力

【国籍】

日本国籍が望ましい

【言語レベル】

ネイティブレベルの日本語力

【求めるマインド／人物像】

- ・ 新規事業拡大のスキルを身につけたい方
- ・ 自ら主体的に動くことができる方

Company Description