



## 【東京】アカウントマネージャー（部長候補・関東）家電量販店本部での法人営業経験・マネージメント経験者募集

Androidスマートフォン世界シェアトップクラス企業

### Job Information

**Hiring Company**

Ouga Japan Co., Ltd.

**Job ID**

1556651

**Division**

量販営業部

**Industry**

Communication

**Company Type**

Large Company (more than 300 employees) - International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

**Train Description**

Hanzomon Line, Suitengumae Station

**Salary**

6 million yen ~ 10 million yen

**Work Hours**

9:00~18:00 (休憩時間1時間)※在宅勤務、時差出勤を導入しています。

**Holidays**

完全週休2日制（土、日、祝日）、年末年始、慶弔休暇、夏季休暇、年次有給休暇

**Refreshed**

January 20th, 2026 11:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

OPPOはGlobal Top5に入る急成長中のスマートデバイスブランドです。

OPPOブランドや製品以外に新規事業を展開拡大中です。

その中、家電量販店/MVNOのアカウントマネージャー（部長候補）として営業拡大を図る仕事を担っていただきます。

#### **職務内容:**

- ・家電量販店/MVNOの本部へのビジネス交渉及び引取条件の設定
- ・取引先のPSI管理、注文管理、在庫管理及び請求書発行に関する監査、調達、リスク含め全体的を管理
- ・製品価格政策の設定:新商品の価額設定、及び可能である価格調整の設定/交渉
- ・製品の売上向上に至る企画（家電量販店の店頭施策、楽天市場・Yahooなどの出店系EC施策）
- ・販売促進活動の中長期的な企画
- ・関連する端末リソースの調整(スタッフ支援、イメージキャラクター、マテリアルPOP、プレゼンテーションマシン、トレーニング、プロモーション活動など)
- ・エリアマネージャー、ラウンダーへのマネジメント
- ・競争製品情報に対する競争戦略の策定

#### **業務上の関係組織**

- ・レポートライン：営業部 統括部長/部長
- ・ステークホルダー：
  - 社内：GTM部、プロダクト部、マーケティング部
  - 社外：量販店本部/MVNO本部

#### **雇用形態**

正社員（試用期間 3か月～6か月）

\*状況に応じて契約社員からスタートの可能性あり

#### **想定年収**

年俸制 6,000,000～10,000,000円

#### **休日休暇**

完全週休二日制（土、日）、祝日、夏季休暇、年末年始  
慶弔休暇、夏季休暇、年次有給休暇

#### **福利厚生・その他制度**

各種社会保険完備（健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金有）

#### **Required Skills**

##### **必須条件**

- ・3年以上の家電量販店本部における法人営業経験
- ・5名以上のマネジメント経験
- ・企画立案から企業訪問まで行い、周りを動かせる方
- ・同業界における日本の慣習を理解している方
- ・日本語ネイティブな方

##### **歓迎条件**

- ・キャリア及び家電量販店等の購買担当とのコネクションを持っている方
- ・業界内での経験が豊富な方、業界内人脈及びルートを持っている方

#### **Company Description**