

## 第二新卒歓迎|既存顧客向け営業(IT運用管理ソフトウェア製品)

### 自社SaaS製品の導入支援/英語力活かせる

#### Job Information

### **Hiring Company**

**ZOHO** Japan Corporation

#### Job ID

1556602

### Division

Zoho事業部 エンタープライズ営業部

#### Industry

Software

#### **Company Type**

International Company

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

## **Train Description**

Minatomirai Line, Minatomirai Station

## Salary

5 million yen ~ 6 million yen

## **Work Hours**

標準勤務時間9:00~18:00 (試用期間後はフレックスタイム制)

## Holidays

土日祝日、年間休日123日

# Refreshed

November 10th, 2025 10:00

# General Requirements

## Minimum Experience Level

Over 1 year

## **Career Level**

**Entry Level** 

## Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 25%)

## Minimum Japanese Level

Native

## **Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

ManageEngine製品のアカウントセールス担当として、既存顧客の対応業務を行っていただきます。

- 既存顧客との関係構築
- 既存顧客からの問合せ対応
- ポストセールス活動
- クロスセル/アップセル/オンボーディング等のサービス提案
- 製品のデモンストレーション (オンライン、訪問)
- 上記に付随した資料作成や改善業務など

#### 雇用形態

正計員

試用期間3か月

#### 勤務地

神奈川県横浜市

(本社:みなとみらいオフィス)

#### 年収 5,400,000円~6,120,000円

月給 300,000円~340,000円

月25時間分の固定残業代(48.688円~55.188円)を含む。超過分は全額支給 ※経験に応じて考慮

年1回 (4月/人事評価および業績に応じて)

インセンティブ賞与:年3回 (8月、11月、2月)

#### 休日・休暇

完全週休2日制(土日)、祝日、年末年始、有給休暇、特別休暇など

試用期間終了後15日付与(入社月によって変動)、以降毎年4月に規定に従い付与

### 福利厚生

- 交通費支給(月10万円まで)
- iDeCo補助支給(最大7000円/月)
- 確定給付企業年金(DB)
- 退職金前払制度(最大50%を選択可)
- 時短勤務制度(小学校卒業まで取得可)
- 傷病休暇
- リフレッシュ休暇付与(5年に1回)
- 各種予防接種補助 (インフルエンザ、海外出張時)
- ストレスチェック(年1回)
- TOEIC社内受験(年1回)
- ウェルカムランチ
- 部内懇親会補助
- 無料ランチ(会社指定のお弁当)
- 無料ドリンク・無料スナック
- 社員旅行
- 保育支援
- 社内クラブ活動
- 喫茶補助
- 職制特別加算金
- 自宅用避難グッズ支給
- 資格試験報奨金制度
- 教育補助制度
- 書籍購入制度
- ハマふれんど(福祉共済)
- オフィス近距離引っ越し手当

※社内制度・取り組みについては次のページをご覧ください https://www.zoho.co.jp/work-style/#works

# 応募方法

次の2点の応募書類をアップロードしてください。

- 1. 履歴書

※経験者以外は志望動機もご提出ください。(履歴書や職務経歴書内に記載いただいても構いません。)

#### 選考の流れ

- 1. 書類選考
- 2. 1次面接
  3. 2次面接、適性診断
- 4. 最終面接、人事面談
- ※リファレンスチェック、バックグラウンドチェックをおこなう場合もございます。

## 備考

- ・一次・二次面接はリモートで実施することも可能です
- ・応募書類受領後、1週間以内に書類選考結果をお知らせします
- ・応募の秘密は厳守いたします
- ・応募書類については返却いたしかねますので、あらかじめご了承願います
- 募集人数:2名

## Required Skills

## 【必須要件】

- 法人営業経験(1~2年以上)
- ビジネス英語力(TOEIC 600点以上)
- 当社の企業理念、ビジョンに共感いただける方
- 他部署とのコミュニケーション能力、調整能力をお持ちの方

## 【求める人物像】

- 誠実さ
- 好奇心
- 目標志向
- 行動力チームプレーヤー
- 楽観主義
- 営業への意欲と情熱

Company Description