



海外営業 ・ Overseas Sales @ IT Company / インフラ

幅広いITインフラ提案に携われる営業職

Job Information

Recruiter

en world Japan K.K

Job ID

1556586

Industry

Communication

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed

October 10th, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

募集職種

営業職 (ITインフラソリューション)

募集概要

成長を続けるITインフラ業界にて、データセンター、ネットワーク、クラウド、ストレージ/サーバ製品などの提案営業を担っていただきます。新規開拓から既存顧客のフォロー、パートナー企業との協業まで、幅広い業務に携わることが可能です。

- ・勤務地：東京都千代田区内幸町
- ・雇用形態：正社員（一般職～エキスパート職）
- ・想定年収：400万円～600万円（経験・スキルを考慮）
- ・勤務時間：9:00～17:30（休憩1時間／時差出勤制度あり）
- ・休日休暇：完全週休2日制（土日）、祝日、年末年始、夏季休暇、有給休暇 他
- ・福利厚生：社会保険完備、社員持株会、健康保険組合契約保養所 など

業務内容

- ・データセンター、ネットワーク、クラウド、ストレージ/サーバ製品の提案営業
- ・新規顧客・既存顧客へのソリューション提案
- ・販売パートナー企業との協業によるビジネス拡大
- ・各製品の継続的な利用促進およびアップセル提案

主な取り扱い領域

- ・データセンター：国内5拠点を活用したサービス提案
- ・ネットワーク：キャリア回線やネットワークサービスの提案
- ・クラウド：自社クラウド、AWS、Azure などの導入・運用提案
- ・ストレージ/サーバ：Dell Technologies製品（PowerScale/Isilonなど）を中心とした提案

応募条件

必須条件

- ・営業経験
- ・英語スキル（読み書き・日常会話レベル）

歓迎条件

- ・システムやネットワークに関する知見
- ・ITインフラ領域での営業経験（データセンター／ネットワーク／クラウド／ストレージ・サーバ製品）
- ・ビジネスレベルの英会話力
- ・ソリューション営業の実績

Required Skills

求める人物像

- ・主体的に課題解決に取り組める方
- ・責任感を持ち、自ら行動できる方
- ・立場や年齢に関係なく、新しいことに挑戦できる方
- ・周囲と円滑にコミュニケーションが取れる方

セールスポイント

- 国内5拠点のデータセンター × クラウド／ネットワーク／ストレージ の幅広いソリューションを提案できる環境
- 直販とパートナー販売の両面で経験を積める
- AWSやAzureなどクラウドの知識を深められる
- 英語を活かしながらグローバル案件にも携われる
- 時差出勤制度ありで柔軟な働き方が可能

Company Description