



【関東・近畿圏フルリモート勤務】 営業／メンバー ポジション ★プライム上場企業
100%子会社／グローバルに展開

商社・製造メーカーでの営業経験者歓迎！英語力活かせる！

Job Information

Hiring Company

Musashi Energy Solutions Co., Ltd.

Job ID

1556545

Division

営業部

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 7.5 million yen

Refreshed

January 21st, 2026 20:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 英語を活かせる：海外顧客との折衝あり、英語必須
- 働き方：フルリモート可、海外出張あり
- 業務内容：HSCなどの法人営業（国内・海外）
- 会社の特色：プライム上場企業100%子会社、蓄電技術を開発

仕事の内容

メイン商材は、革新的な蓄電デバイスとして期待されるハイブリッドスーパーキャパシタ（HSC）です。そのほか定置型蓄電システムなどの法人向け営業（国内／海外）ならびにソリューション営業を担当。

- 既存顧客への提案営業（見積作成）、調整、納期管理、交渉・販売＆マーケティング活動、アフターケア
＜顧客業界＞
 - 電力業界、電鉄系企業、農機メーカー、大手プラント、自動車・バイクメーカー、瞬低装置メーカーその他
- ※業務内容の変更の範囲：当社業務全般

出張について

当ポジションでは、国内外の出張の可能性がございます。

■月に1回 山梨本社への出張がございます。

■海外出張について：

- 対象地域：主にアジア・北米地域
- 期間：最長で1週間程

＜モデル年収＞

- メンバークラス（担当者レベル）：400～600万円
 - リーダークラス（チーム管理・マネジメント経験者）：600～750万円
- ※賃金は目安であり、経験・能力に応じて決定します。

配属先情報

営業部 営業グループ担当（マネージャー1名、担当4名）

休日・その他制度【制度・設備】

在宅勤務（一部従業員利用可）

リモートワーク可（一部従業員利用可）

【休日】118日

（内訳） 土曜 日曜

その他（GW休暇、夏季休暇 年末年始休暇）

【有給休暇】有（～21日）

【退職金】有

【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

【寮・社宅】無

【その他制度】従業員持株会制度

Required Skills

【いずれも必須】

■商社、製造メーカーでの3年以上の営業経験

■海外出張が出来る

■ビジネスレベルの英語スキル ※海外顧客との折衝あり

【尚可】

- エネルギー分野におけるBtoB営業の経験のある方
- 製造現場でのプロジェクトマネジメント経験
- 海外向けビジネス経験者
- 車載関係ビジネス経験者

フルリモートでの働き方が可能です。

英語スキルを活かしたい方、入社後弊社商材について積極的に学んでいただける方を歓迎いたします。

【資格】 第一種運転免許普通自動車

Company Description